Instytut Rozwoju Gospodarczego **SZKOŁA GŁÓWNA HANDLOWA W WARSZAWIE**

Konrad Walczyk

KONIUNKTURA W PRZEMYŚLE PAŹDZIERNIK 2026

ISSN 2392-3687

Badanie okresowe nr 457

BADANIA KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ INSTYTUTU ROZWOJU GOSPODARCZEGO SGH

Rada Programowa:

Elżbieta Adamowicz (przewodnicząca), Joanna Klimkowska (sekretarz), Marek Rocki, Marco Malgarini, Ataman Ozyildirim, István János Tóth

Komitet Redakcyjny i adres Redakcji:

Konrad Walczyk (redaktor naczelny)

Agata Kowalik

ul. Madalińskiego 6/8, 02-513 Warszawa

www.sgh.waw.pl/irg

Wydawnictwo:

Szkoła Główna Handlowa w Warszawie

al. Niepodległości 162, 02-554 Warszawa

Wersja elektroniczna czasopisma jest wersją pierwotną

Publikacja została zrecenzowana zgodnie z wytycznymi MNiSW

©Copyright by Szkoła Główna Handlowa w Warszawie, Warszawa 2026

Wszelkie prawa zastrzeżone. All rights reserved.

ISSN 2392-3687

Nr rej. PR 18393

SPIS TREŚCI

Wstęp 4
1. WSKAŹNIK KONIUNKTURY 5
2. ZBIORCZE ZESTAWIENIE SALD 8
3. SALDA I ICH SKŁADOWE 9
1) Produkcja 9
2) Zamówienia 11
3) Zamówienia eksportowe 13
4) Zapasy wyrobów gotowych 15
5) Ceny 17
6) Zatrudnienie 19
7) Sytuacja finansowa 21
8) Ogólna sytuacja gospodarki 23
9) Wykorzystanie mocy produkcyjnych 25
10) Konkurencyjność towarów zagranicznych 27
11) Bariery działalności gospodarczej 29
12) Inwestycje w budynki i budowle 30
13) Inwestycje w maszyny i urządzenia 32
14) Inwestycje planowane 34
15) Czynniki ograniczające inwestycje planowane 35

WSTĘP

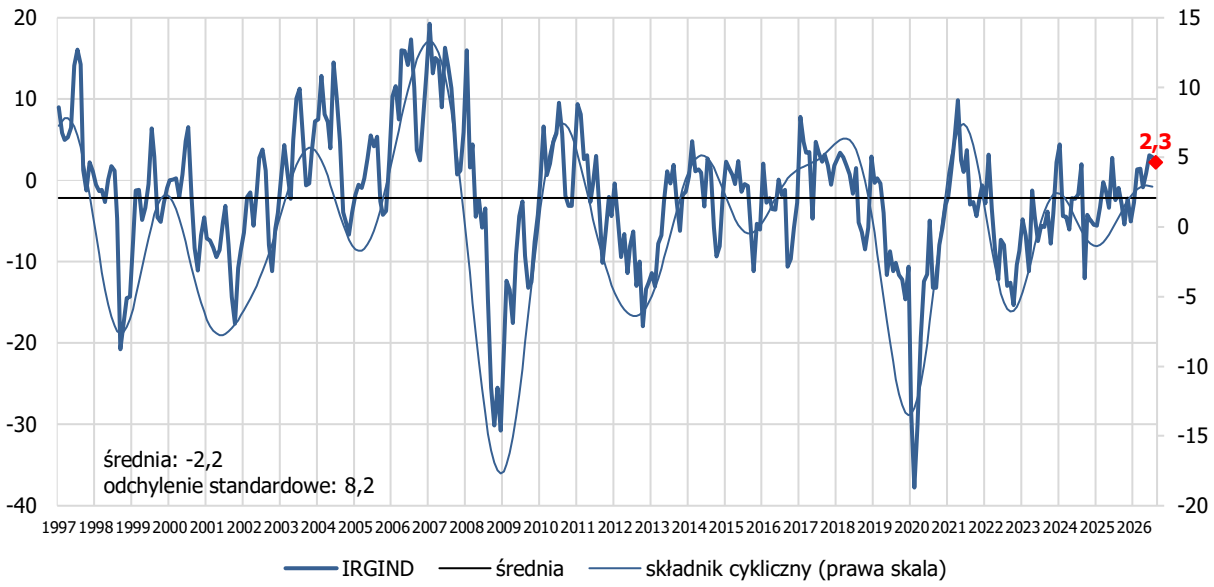
Niniejsze czasopismo przedstawia wyniki ankietowego badania koniunktury w przemyśle przetwórczym, przeprowadzonego przez IRG SGH w październiku 2026 r. po raz 457. W badaniu uczestniczyło 226 przedsiębiorstw.

Dane za miesiące styczeń-wrzesień zostały zrewidowane i mogą różnić się od przedstawionych w poprzednich numerach biuletynu koniunktury przemysłowej (448-456).

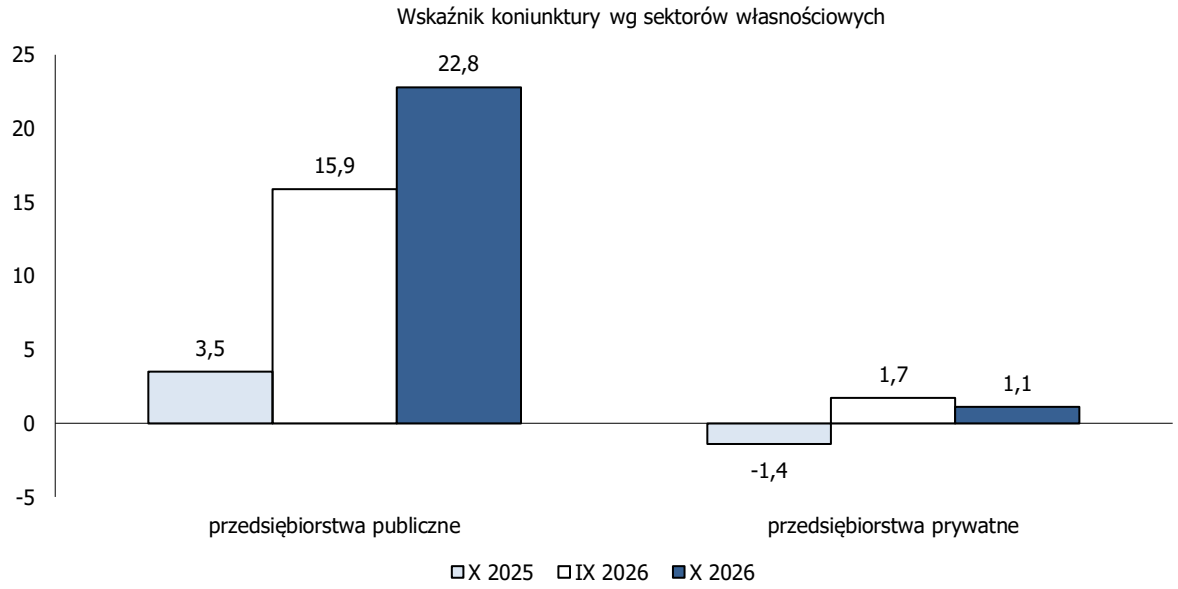
Metoda badawcza koniunktury opisana jest na stronie:
https://www.sgh.waw.pl/kae/metody-badawcze-kwestionariusze-ankiet.

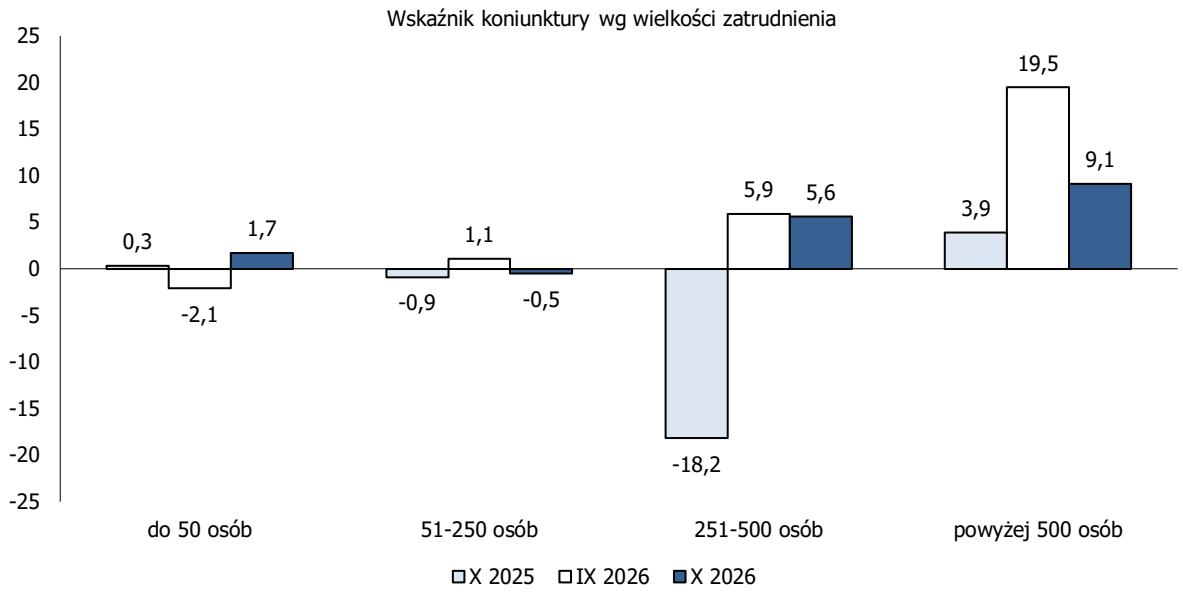
Więcej danych o koniunkturze w przemyśle przetwórczym znajduje się na strony:
https://www.sgh.waw.pl/kae/koniunktura-w-przemysle-irg-sgh

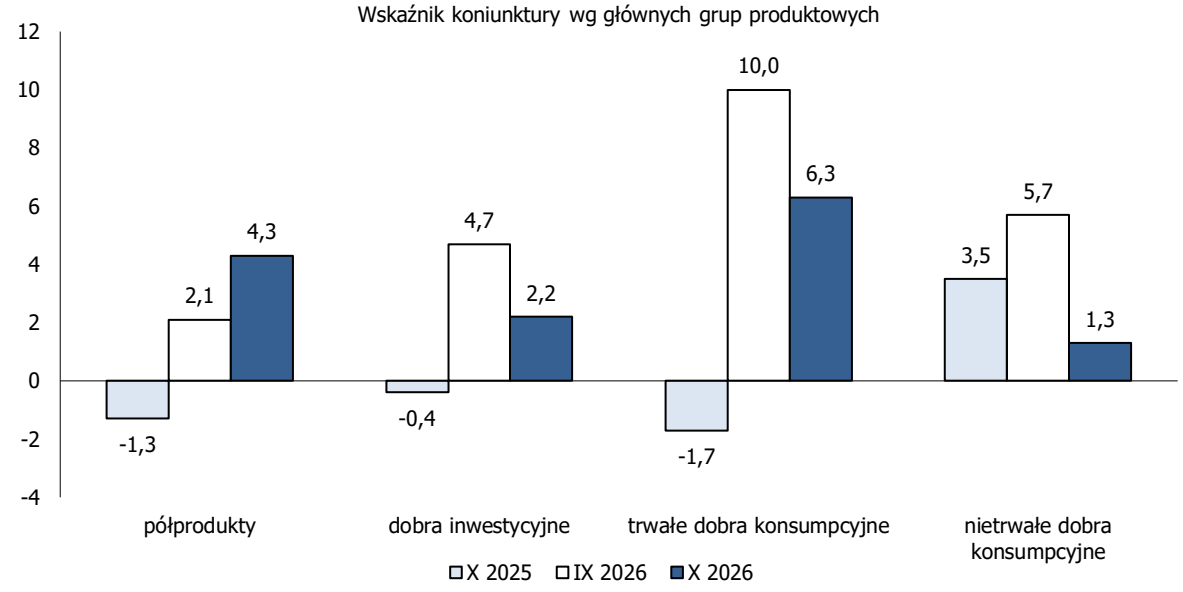
1. WSKAŹNIK KONIUNKTURY



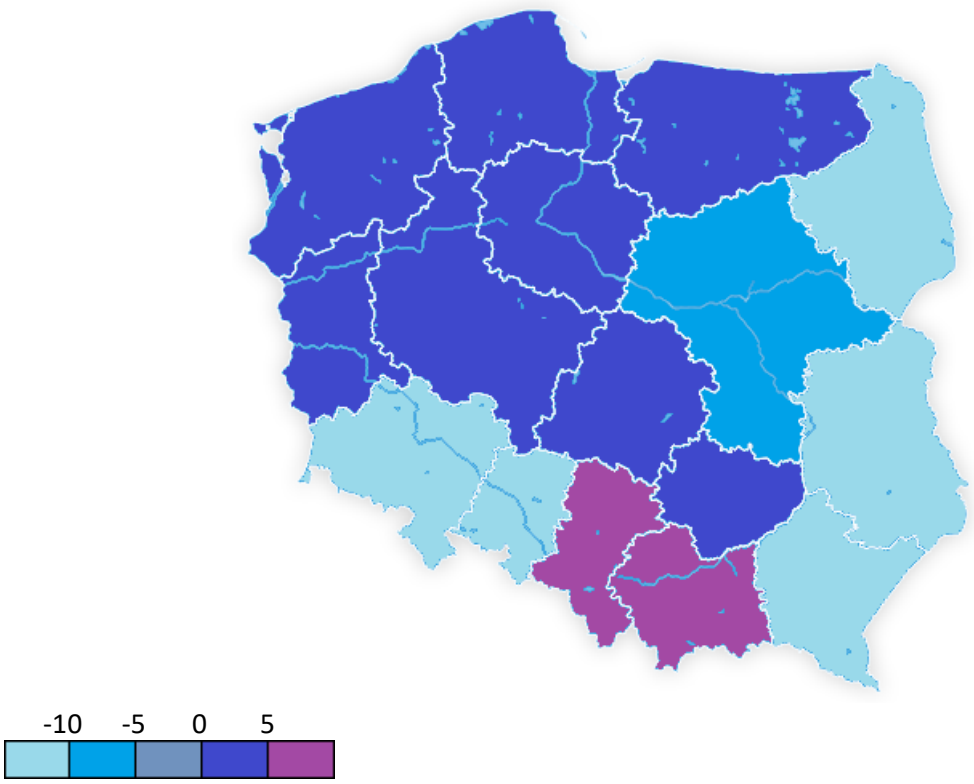
	X'25	VI'26	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26
wielkość produkcji – przewidywania		2,7	9,2	7,0	7,4	
wielkość zamówień – stan		-9,3	-5,7	3,5	-5,5	
zapasy - stan		-5,4	-1,2	0,9	-5,6	
wskaźnik koniunktury (IRGIND)		-0,4	1,6	3,2	2,5	




Wskaźnik koniunktury wg wielkości zatrudnienia
25
20
15
10
5
0
-5
-10
-15
-20
-25
0,3
-2,1
1,7
-0,9
1,1
-0,5
-18,2
5,9
5,6
3,9
19,5
9,1
do 50 osób
51-250 osób
251-500 osób
powyżej 500 osób
X 2025
IX 2026
X 2026

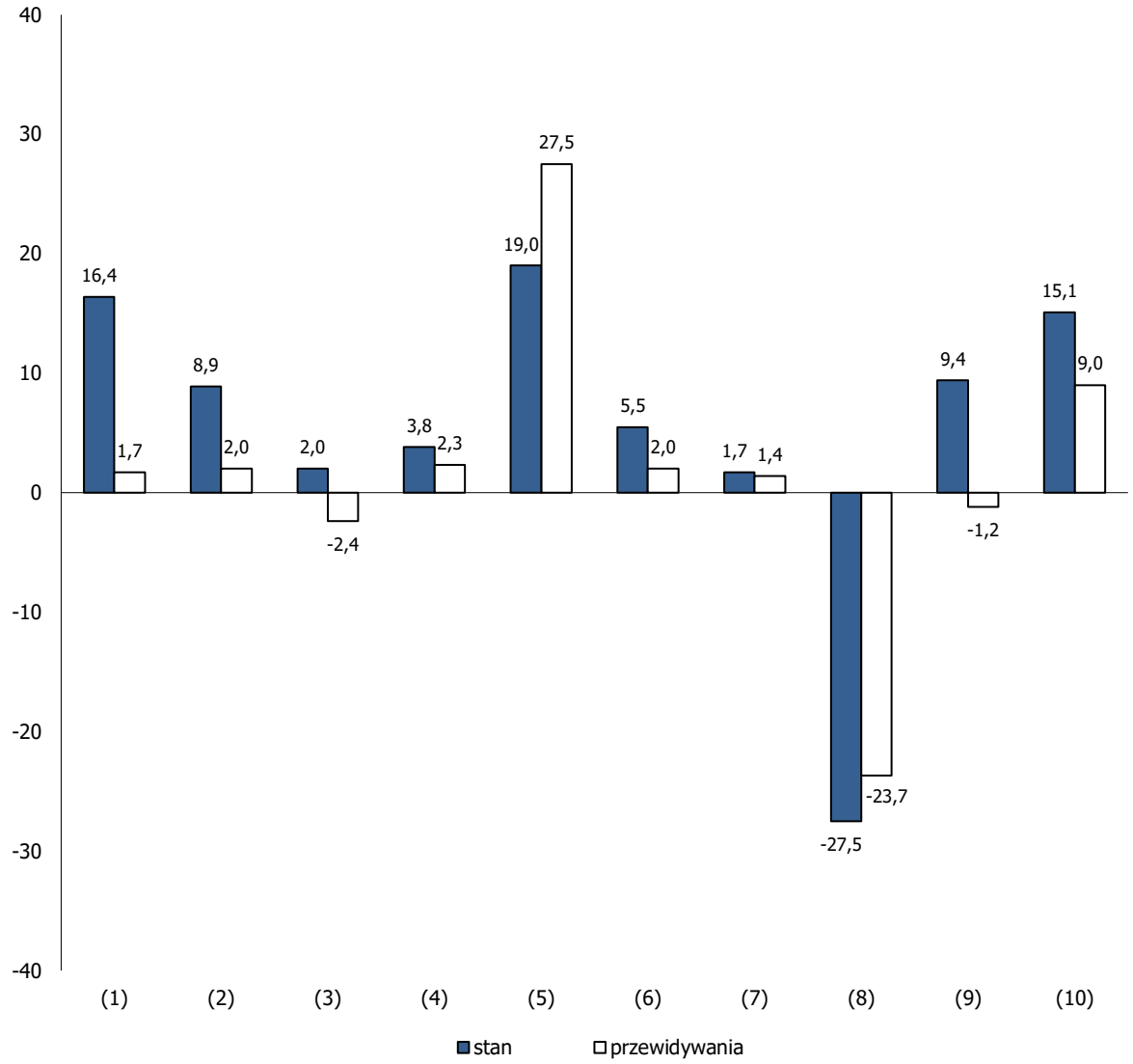

Wskaźnik koniunktury wg głównych grup produktowych
12
10
8
6
4
2
0
-2
-4
-1,3
2,1
4,3
-0,4
4,7
2,2
-1,7
10,0
6,3
3,5
5,7
1,3
półprodukty
dobra inwestycyjne
trwałe dobra konsumpcyjne
nietrwałe dobra konsumpcyjne
X 2025
IX 2026
X 2026

Wskaźnik koniunktury wg makroregionów



	X 2025	IX 2026	X 2026
Południowy (województwa: małopolskie i śląskie)	3,0	5,0	5,2
Północno-zachodni (województwa: lubuskie, wielkopolskie i zachodniopomorskie)	6,3	-5,5	2,6
Południowo-zachodni (województwa: dolnośląskie i opolskie)	-34,3	-11,1	-13,3
Północny (województwa: kujawsko-pomorskie, pomorskie i warmińsko-mazurskie)	-4,9	-14,1	1,8
Centralny (województwa: łódzkie i świętokrzyskie)	-9,5	14,8	2,5
Wschodni (województwa: lubelskie, podkarpackie i podlaskie)	5,2	4,6	-11,2
Województwo mazowieckie	-10,2	-6,2	-8,8

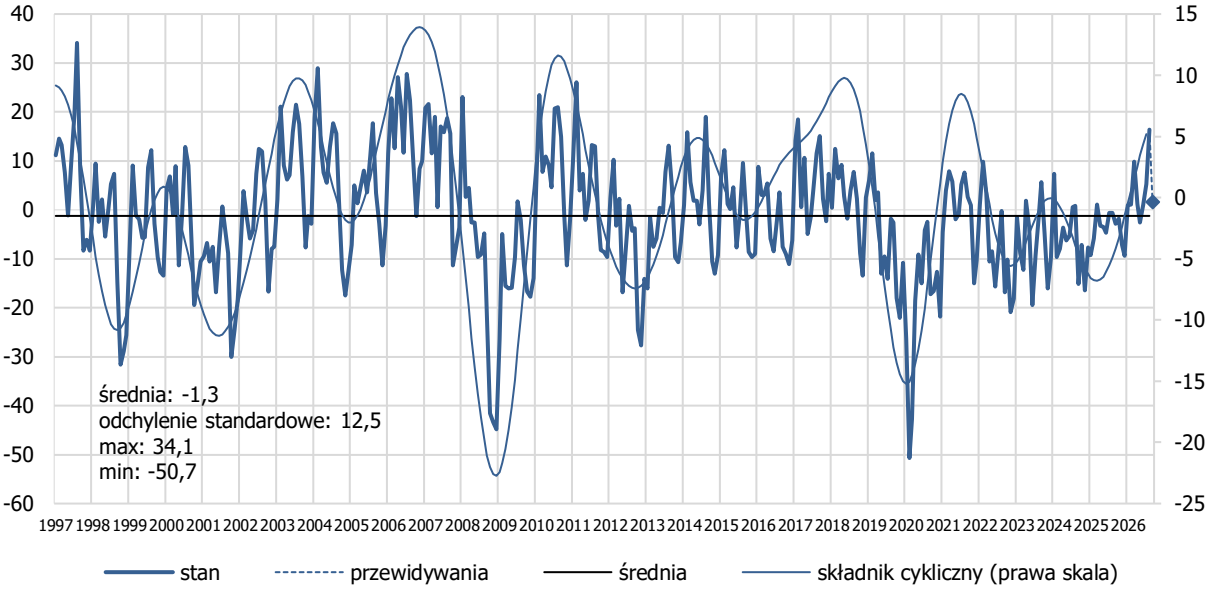
2. ZBIORCZE ZESTAWIENIE SALD



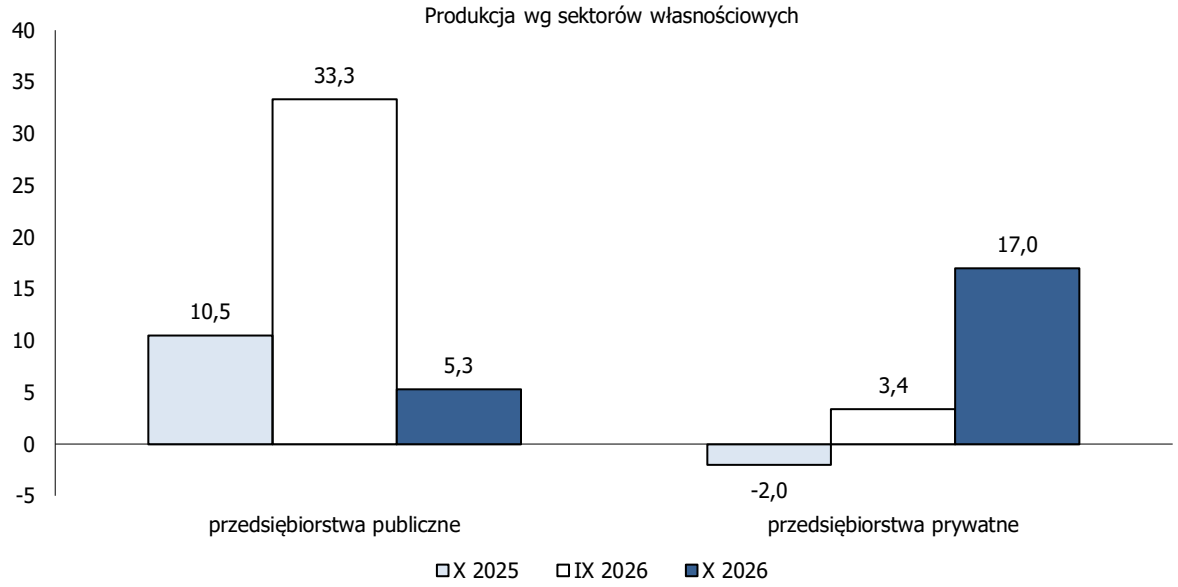
(1) produkcja
(2) zamówienia ogółem
(3) zamówienia eksportowe
(4) zapasy wyrobów gotowych
(5) ceny
(6) zatrudnienie
(7) sytuacja finansowa
(8) ogólna sytuacja gospodarki polskiej
(9) wykorzystanie mocy produkcyjnych
(10) konkurencyjność towarów zagranicznych

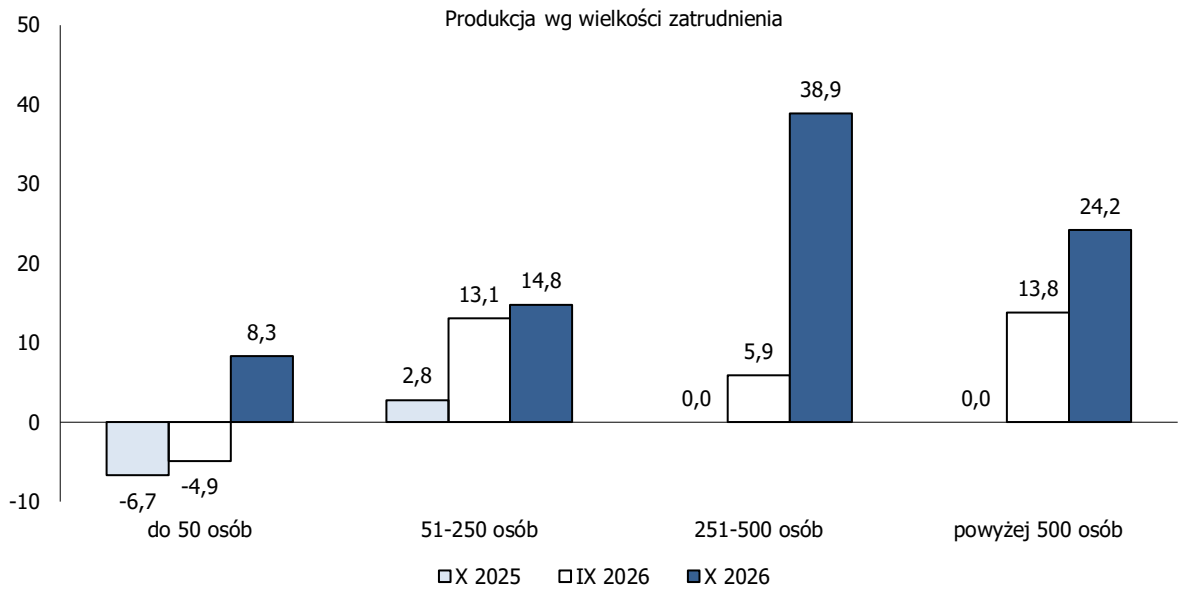
3. SALDA I ICH SKŁADOWE

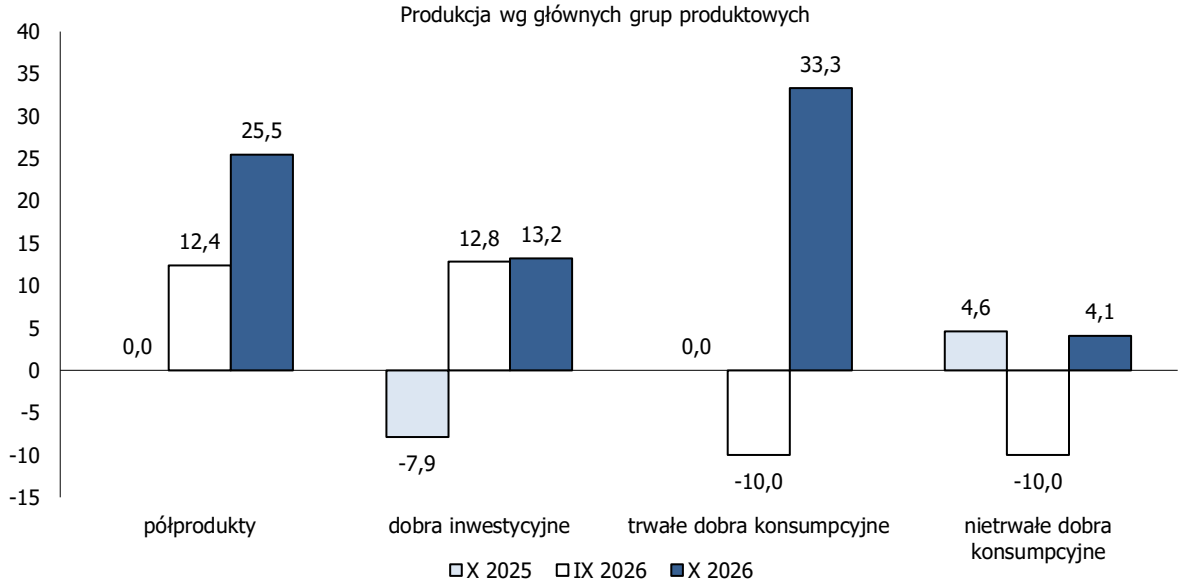
1. Produkcja



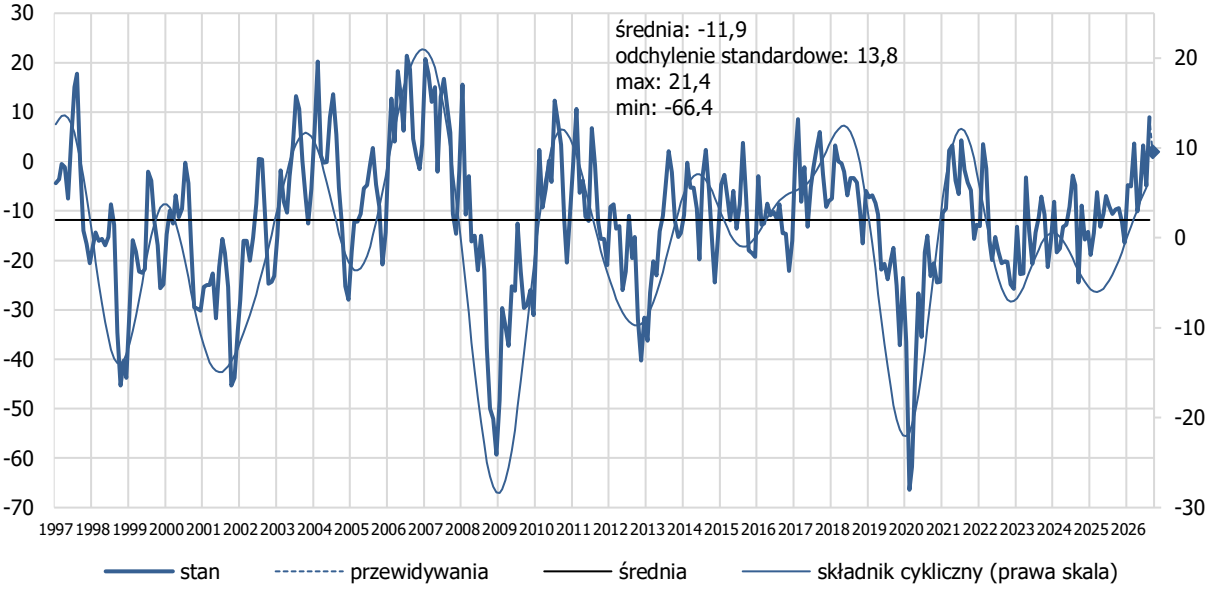
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	16,0	17,0	22,8	23,8	31,9	22,6
brak zmiany	67,5	63,4	55,3	57,6	52,6	56,4
spadek	16,6	19,6	21,9	18,6	15,5	20,9
saldo	-0,6	-2,6	0,9	5,2	16,4	1,7



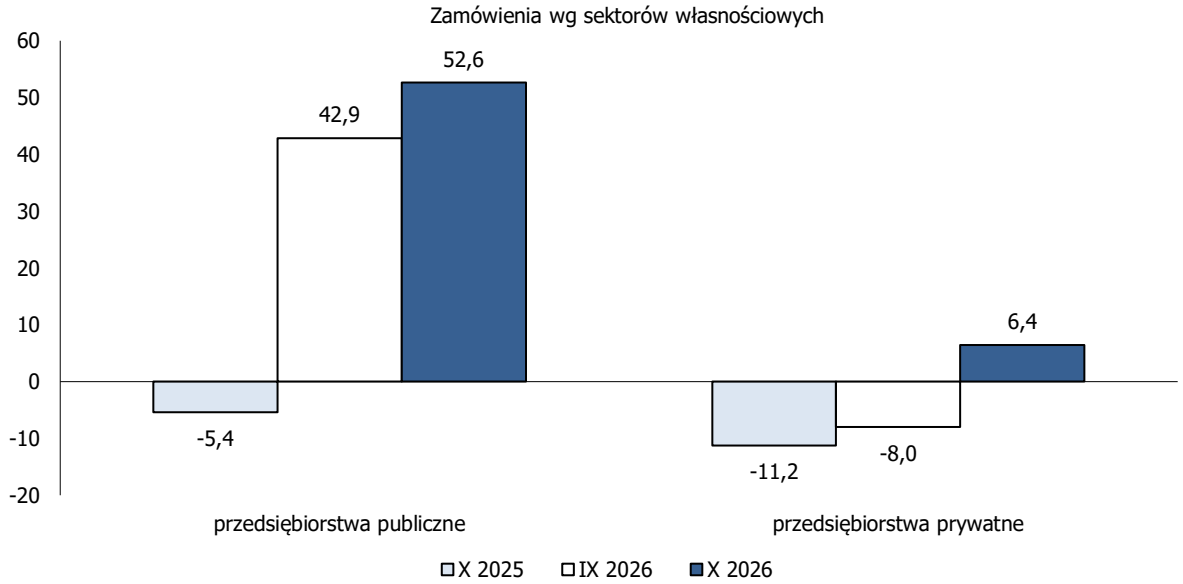

Produkcja wg wielkości zatrudnienia
50
40
30
20
10
0
-10
-6,7
-4,9
8,3
2,8
13,1
14,8
0,0
5,9
38,9
0,0
13,8
24,2
do 50 osób
51-250 osób
251-500 osób
powyżej 500 osób
X 2025
IX 2026
X 2026


Produkcja wg głównych grup produktowych
40
35
30
25
20
15
10
5
0
-5
-10
-15
0,0
12,4
25,5
-7,9
12,8
13,2
0,0
-10,0
33,3
4,6
-10,0
4,1
półprodukty
dobra inwestycyjne
trwałe dobra konsumpcyjne
nietrwałe dobra konsumpcyjne
X 2025
IX 2026
X 2026

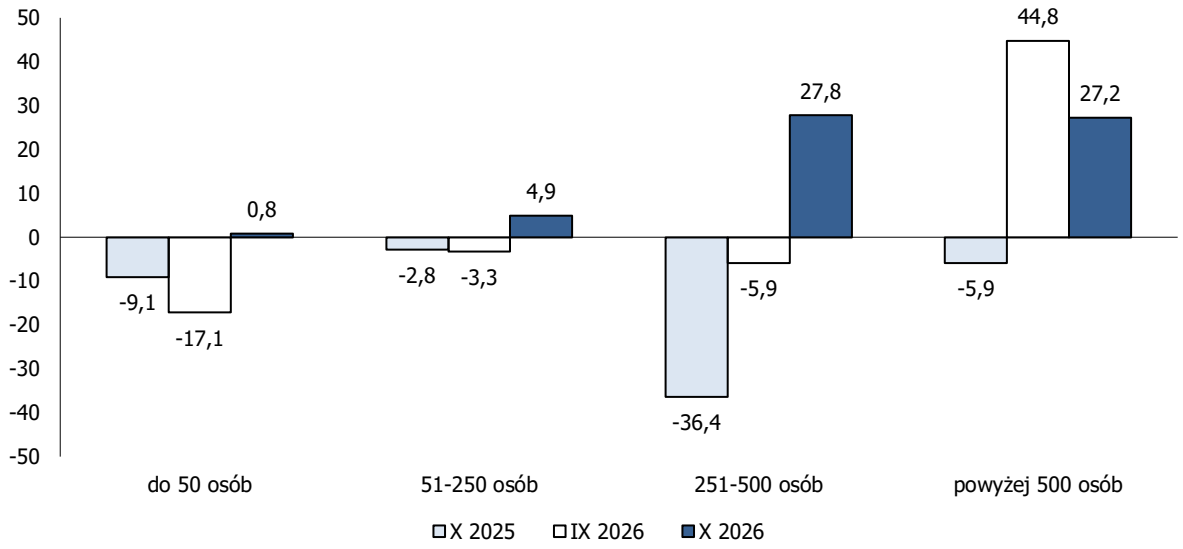
2. Zamówienia ogółem



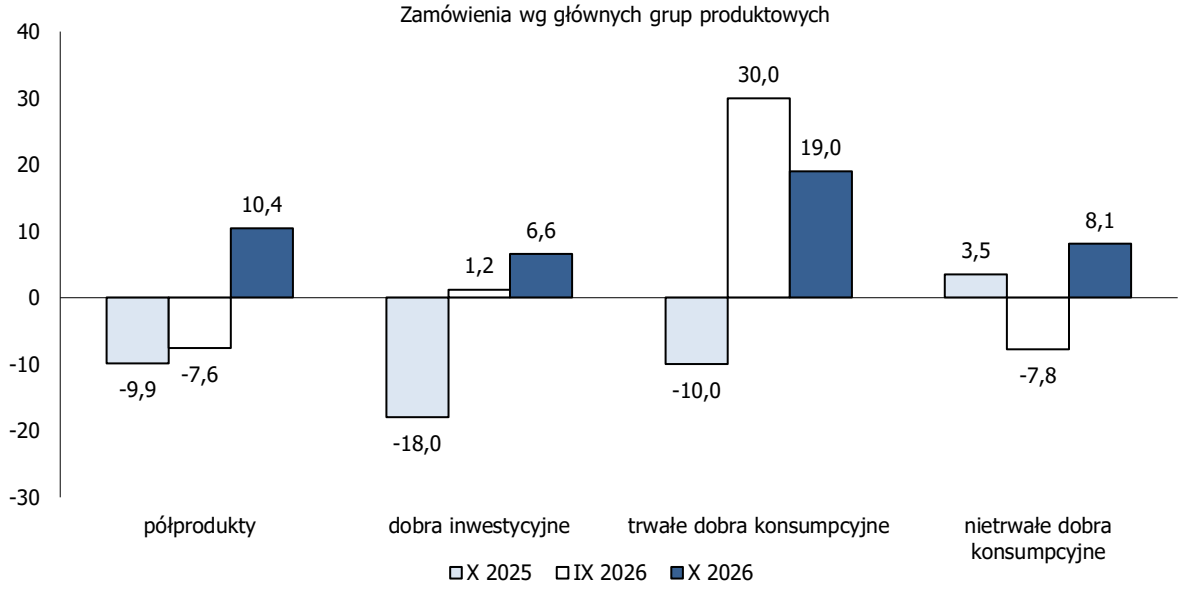
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	18,1	19,4	23,9	18,3	24,8	20,4
brak zmiany	53,2	54,3	55,3	58,4	59,4	61,2
spadek	28,7	26,3	20,7	23,3	15,9	18,4
saldo	-10,6	-6,9	3,2	-4,9	8,9	2,0



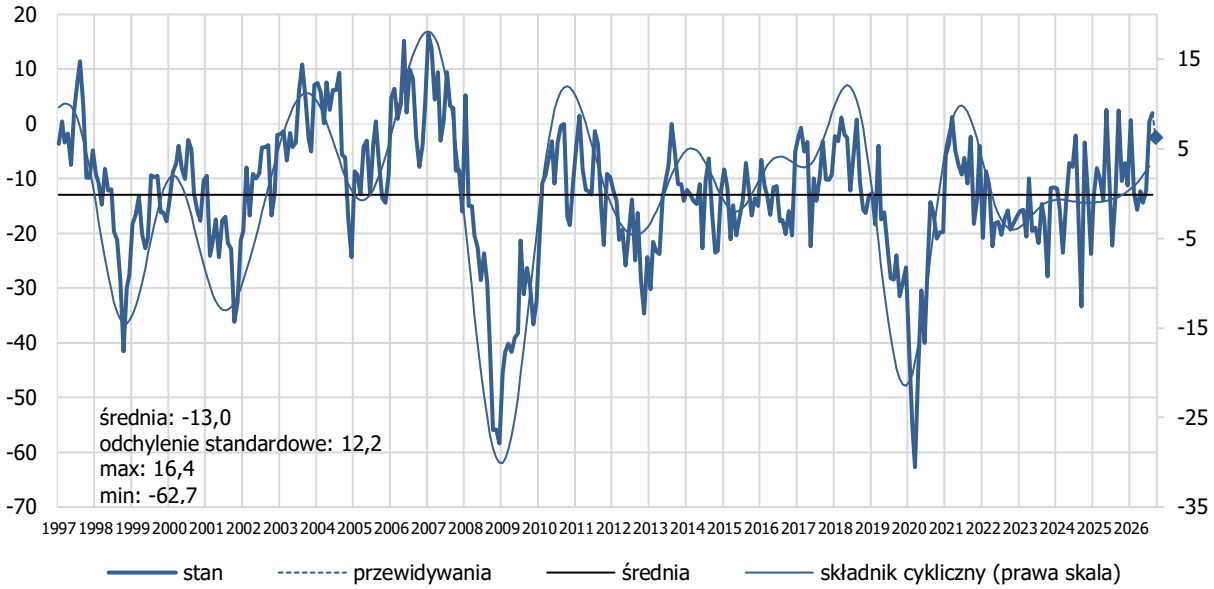
Zamówienia wg wielkości zatrudnienia



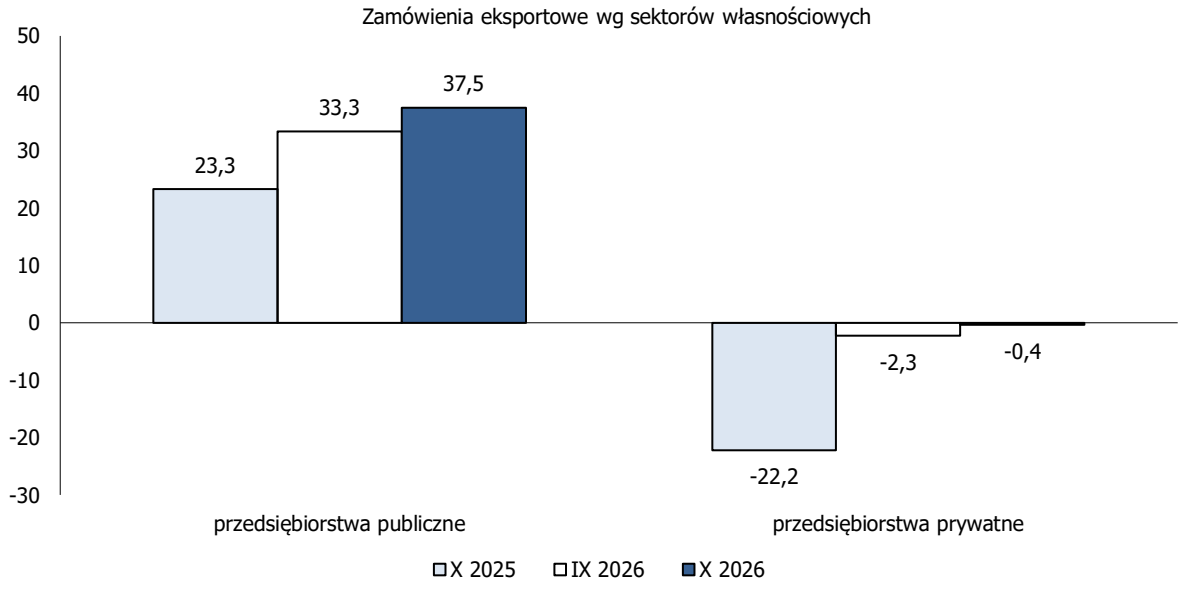
Zamówienia wg głównych grup produktowych



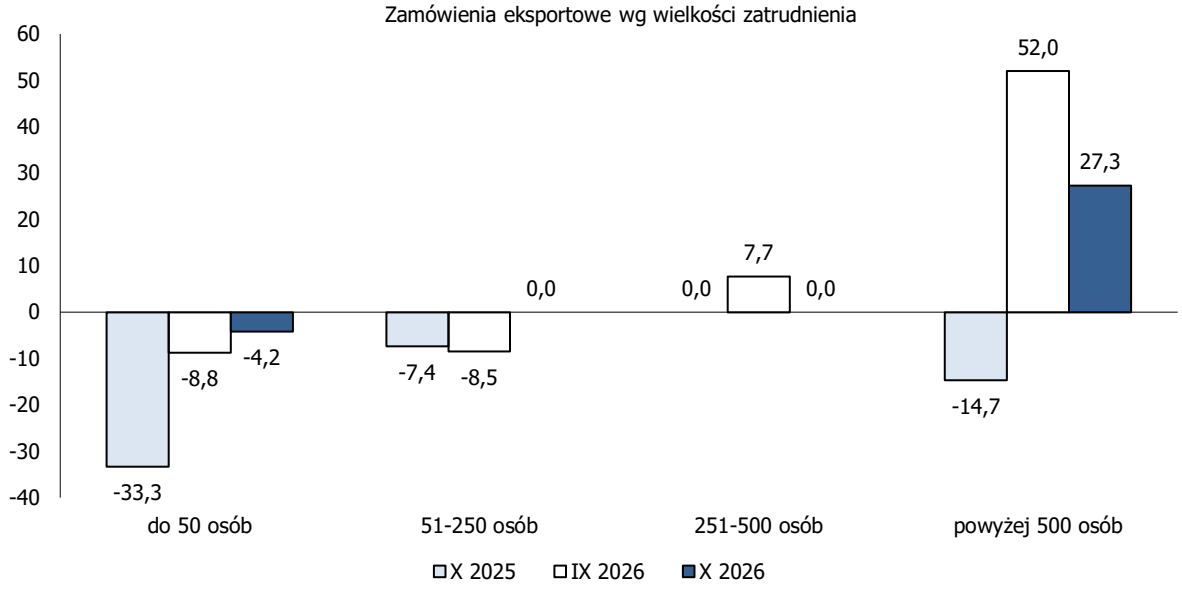
3. Zamówienia eksportowe



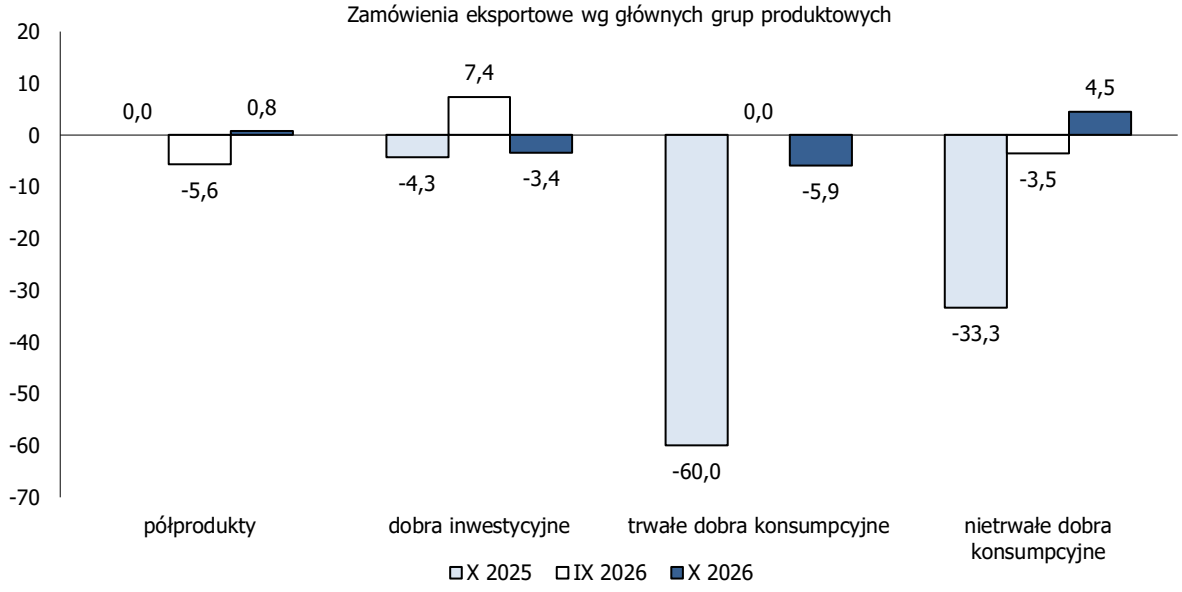
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	19,9	11,3	15,6	19,2	19,5	18,2
brak zmiany	46,8	63,1	56,6	62,0	62,9	61,3
spadek	33,3	25,7	27,8	18,8	17,5	20,6
nie dotyczy	51,6	17,5	19,0	17,6	26,6	26,2
saldo	-13,5	-14,4	-12,2	0,4	2,0	-2,4



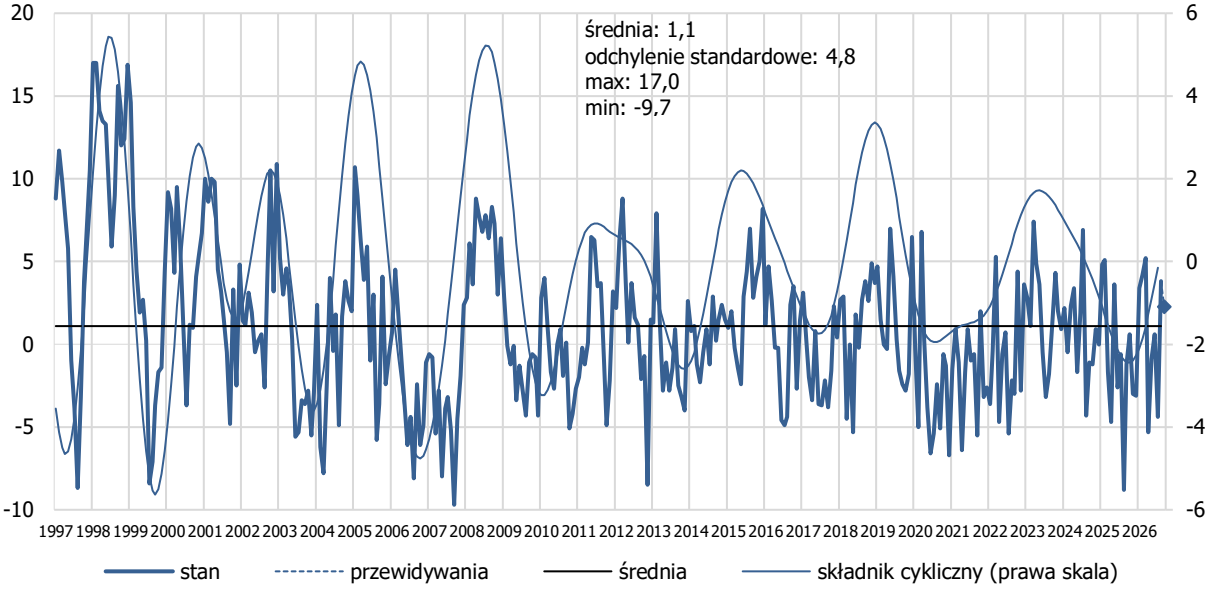
Zamówienia eksportowe wg wielkości zatrudnienia



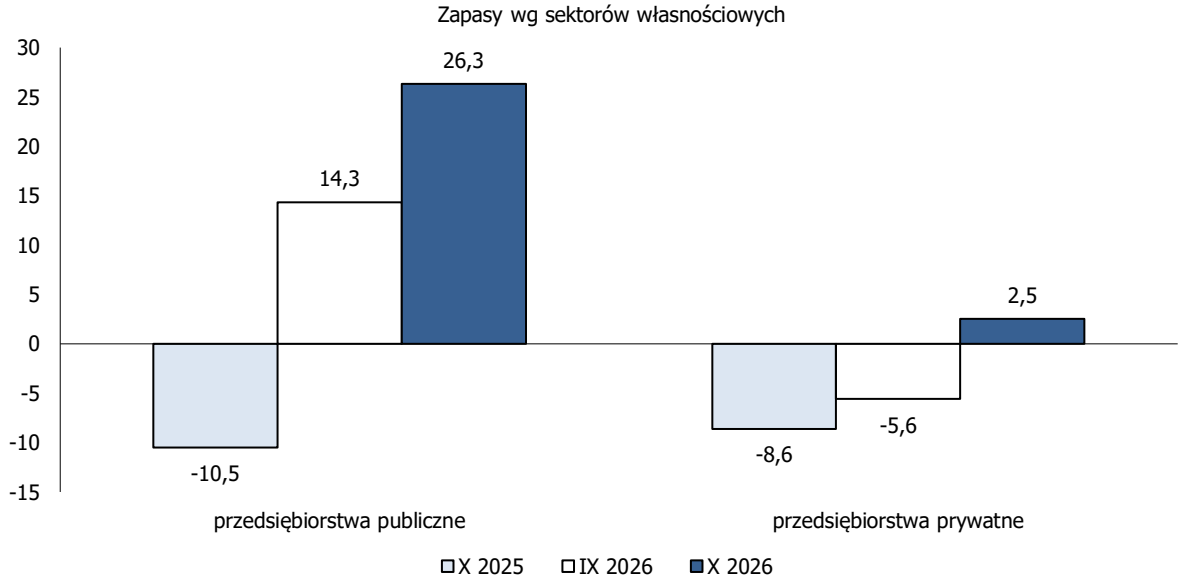
Zamówienia eksportowe wg głównych grup produktowych



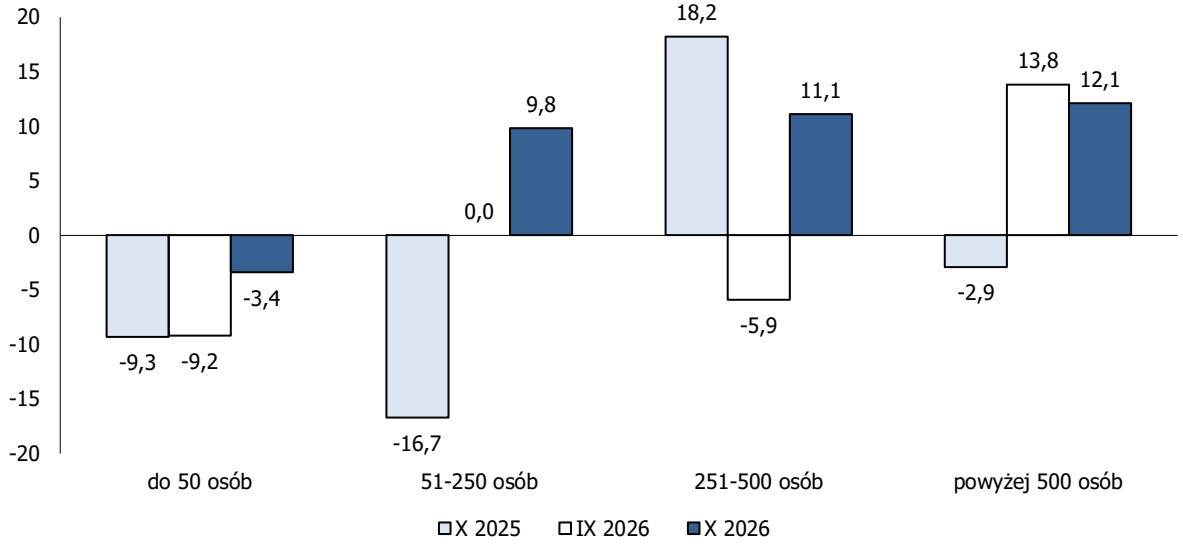
4. Zapasy



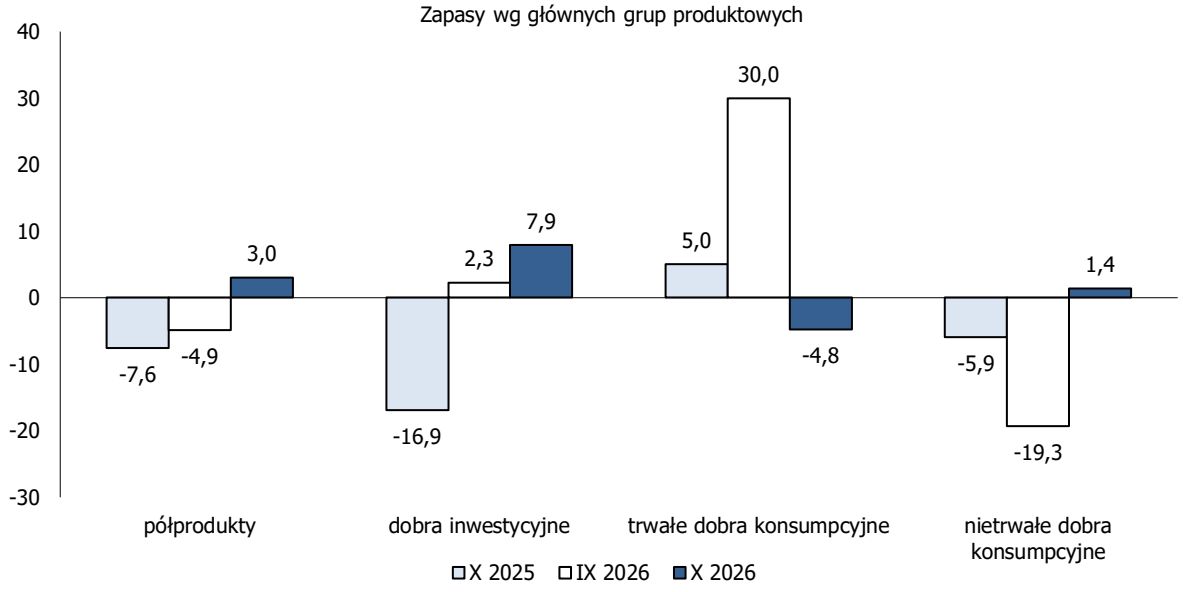
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	10,4	7,8	12,5	10,3	13,7	13,0
brak zmiany	70,4	83,4	75,6	75,1	76,5	76,2
spadek	19,2	8,7	11,9	14,7	9,9	10,7
saldo	-8,8	-0,9	0,6	-4,4	3,8	2,3



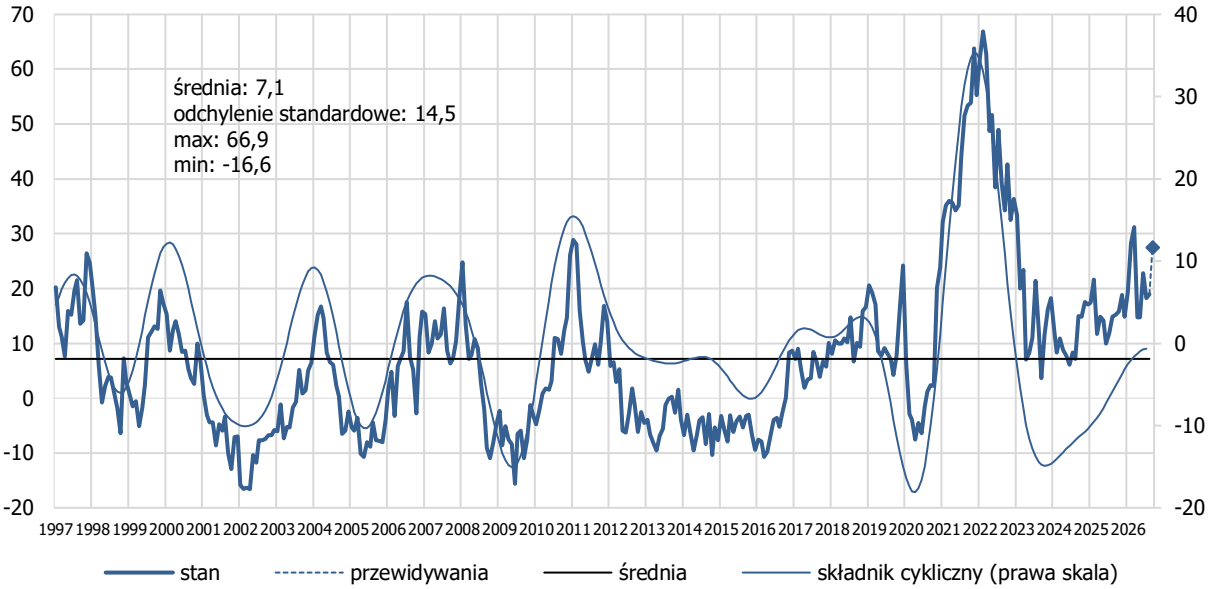
Zapasy wg wielkości zatrudnienia



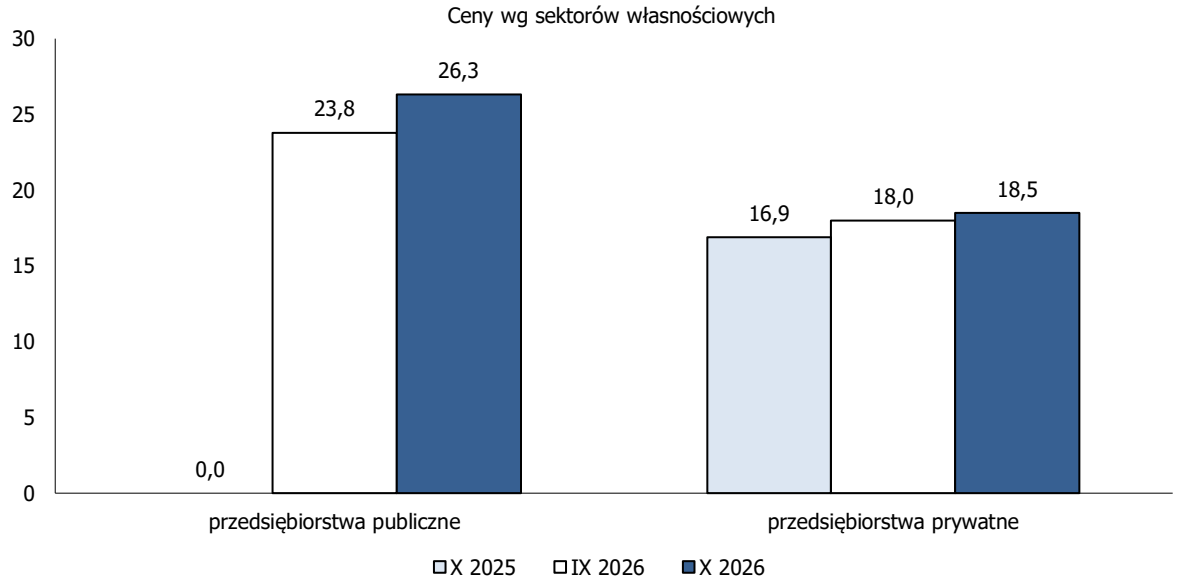
Zapasy wg głównych grup produktowych

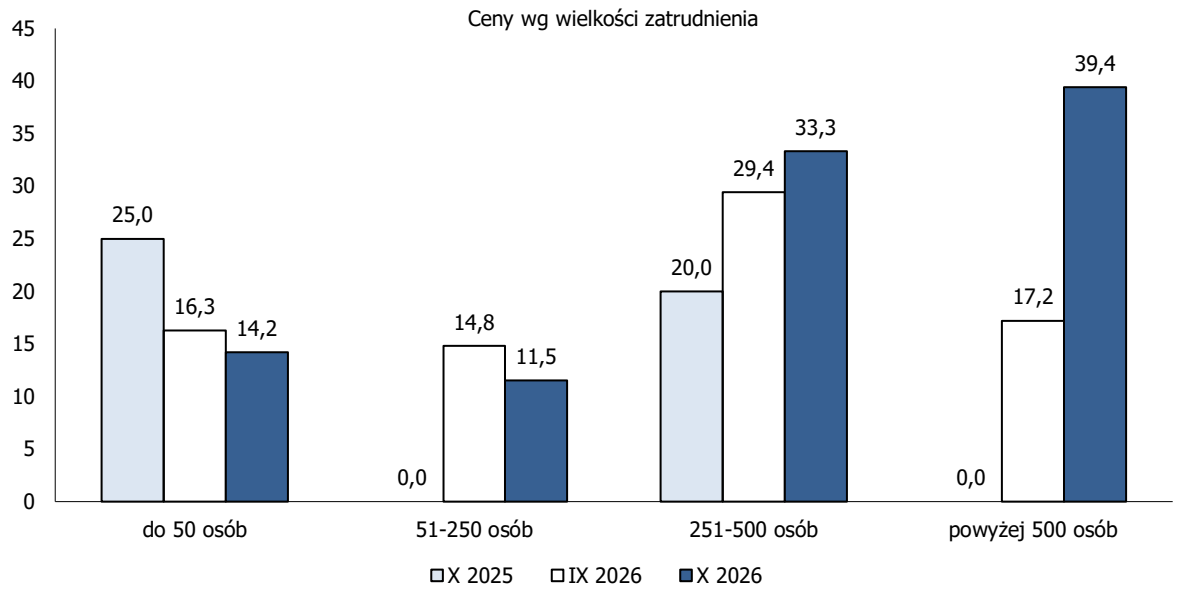


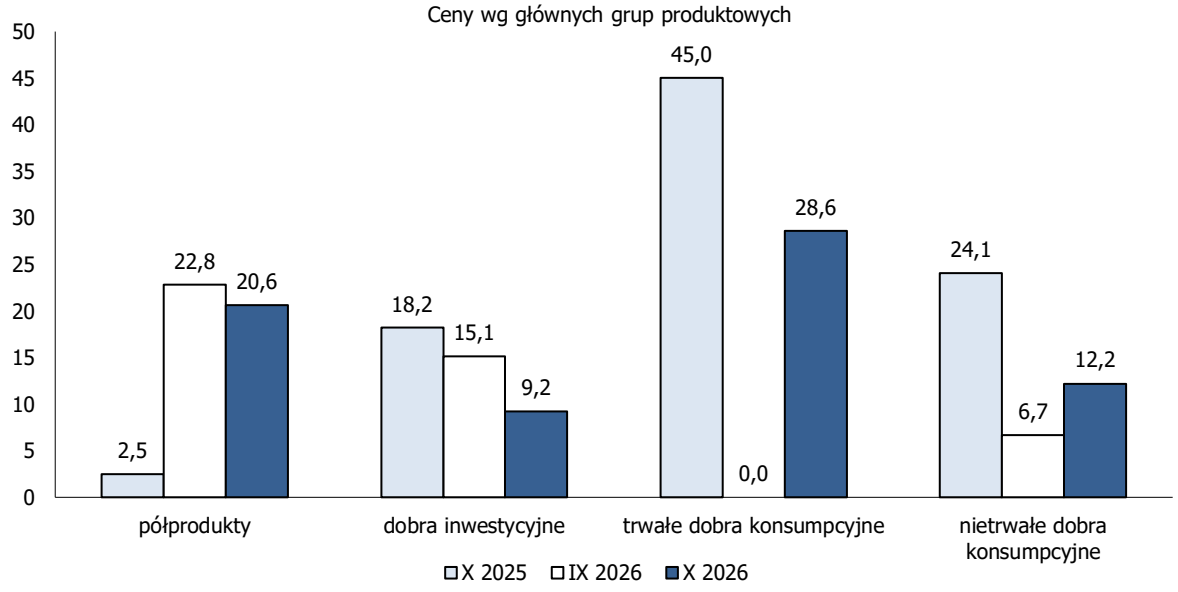
5. Ceny



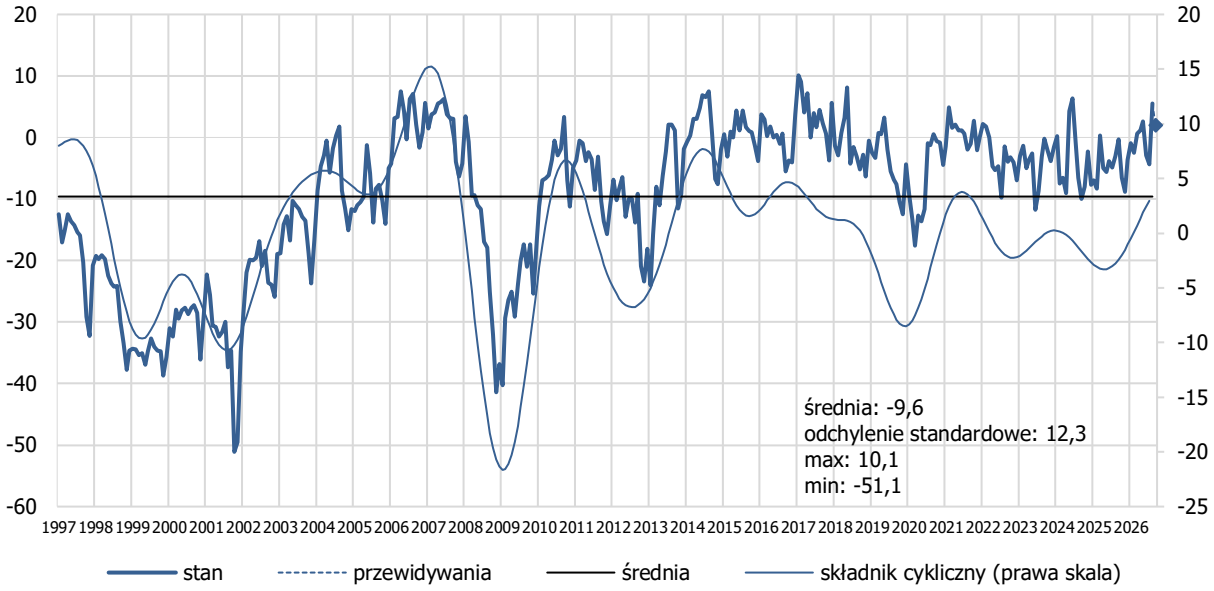
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	24,1	21,6	26,2	22,7	23,9	29,2
brak zmiany	66,8	71,5	70,3	73,0	71,3	69,1
spadek	9,1	6,9	3,5	4,4	4,9	1,7
saldo	14,9	14,7	22,8	18,3	19,0	27,5



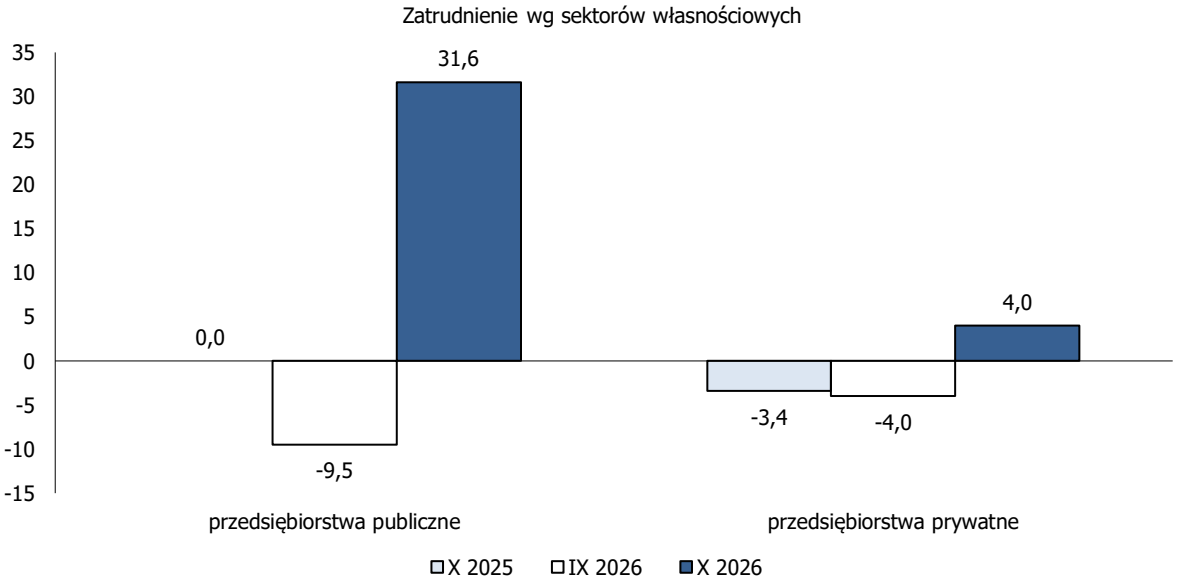

Ceny wg wielkości zatrudnienia
45
40
35
30
25
20
15
10
5
0
25,0
16,3
14,2
0,0
14,8
11,5
20,0
29,4
33,3
0,0
17,2
39,4
do 50 osób
51-250 osób
251-500 osób
powyżej 500 osób
X 2025
IX 2026
X 2026


Ceny wg głównych grup produktowych
50
45
40
35
30
25
20
15
10
5
0
2,5
22,8
20,6
18,2
15,1
9,2
45,0
0,0
28,6
24,1
6,7
12,2
półprodukty
dobra inwestycyjne
trwałe dobra konsumpcyjne
nietrwałe dobra konsumpcyjne
X 2025
IX 2026
X 2026

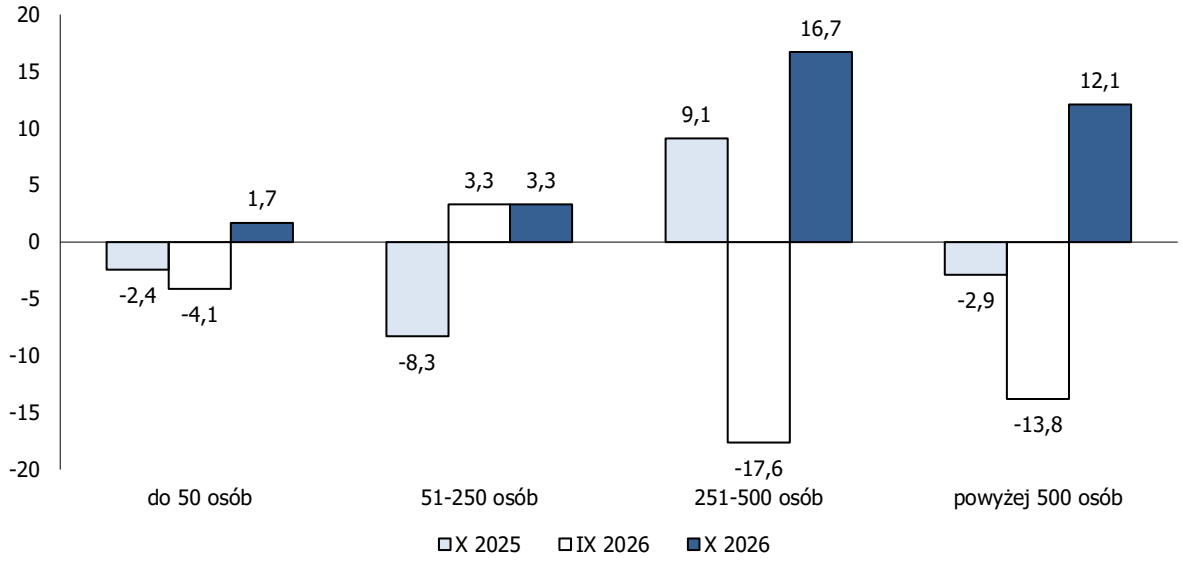
6. Zatrudnienie



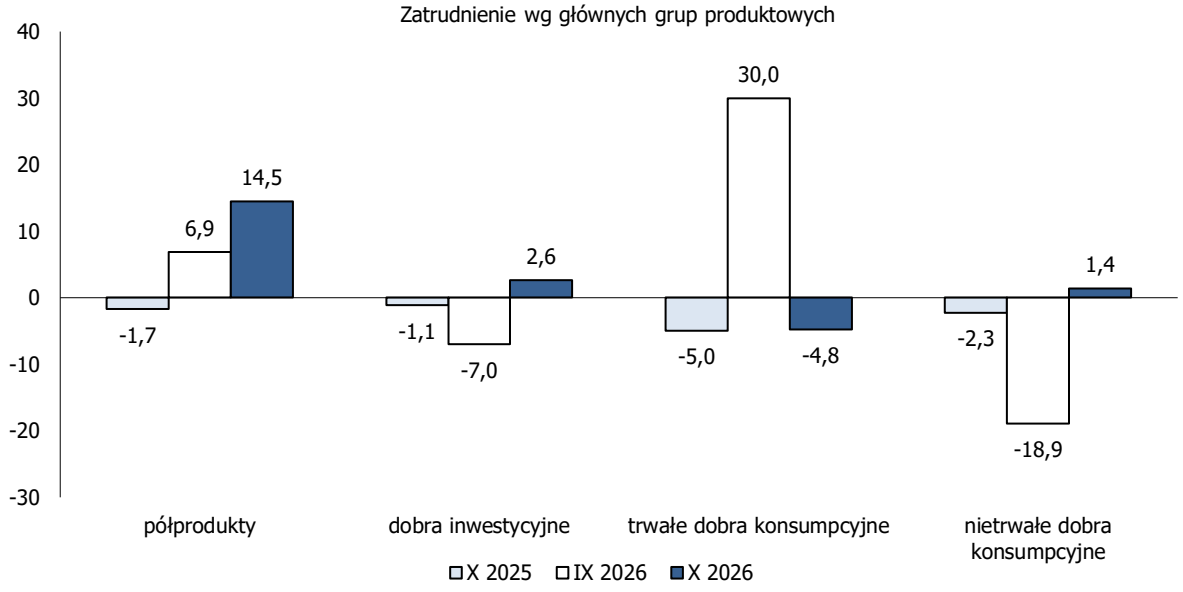
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
wzrost	11,1	17,1	12,4	15,1	18,7	14,3
brak zmiany	74,7	68,5	72,3	65,4	68,1	73,4
spadek	14,2	14,5	15,3	19,5	13,2	12,3
saldo	-3,0	2,6	-2,9	-4,4	5,5	2,0



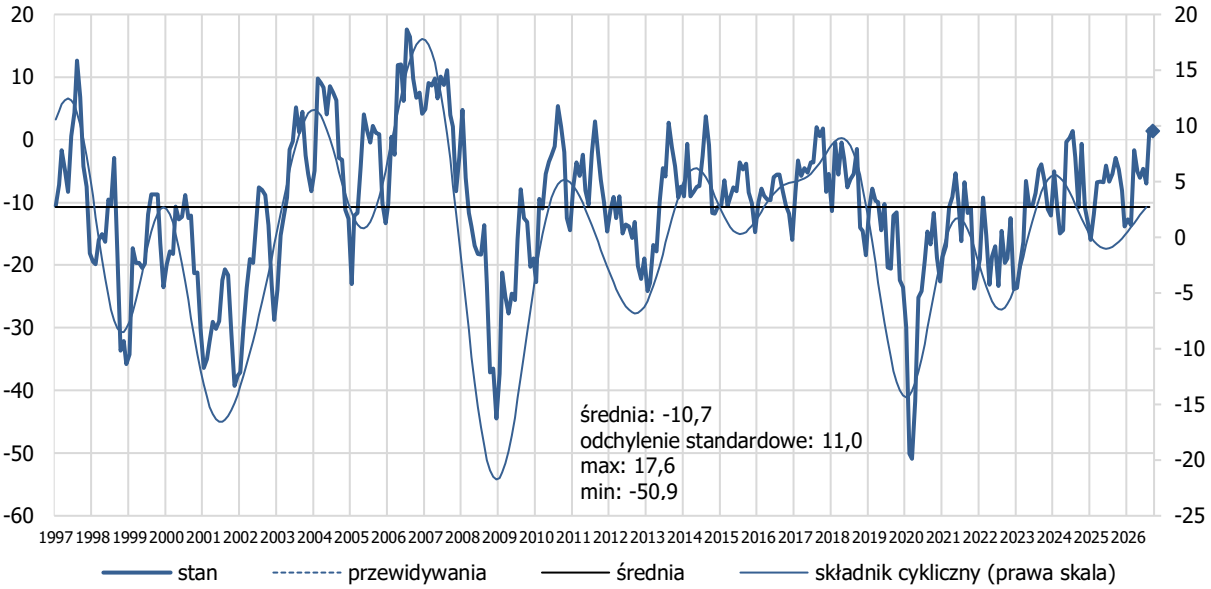
Zatrudnienie wg wielkości zatrudnienia



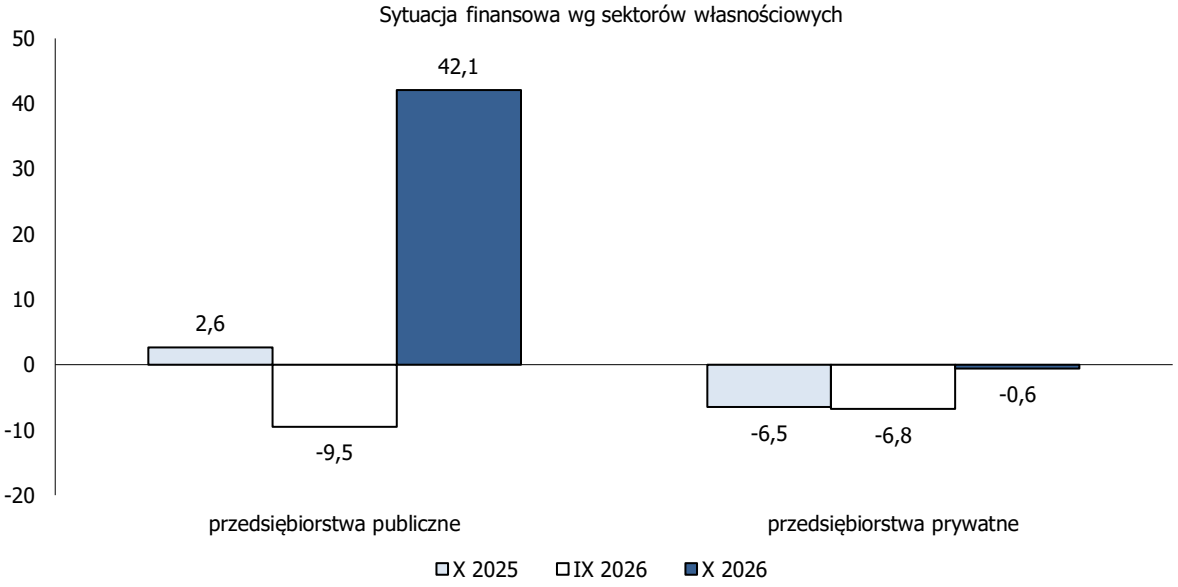
Zatrudnienie wg głównych grup produktowych

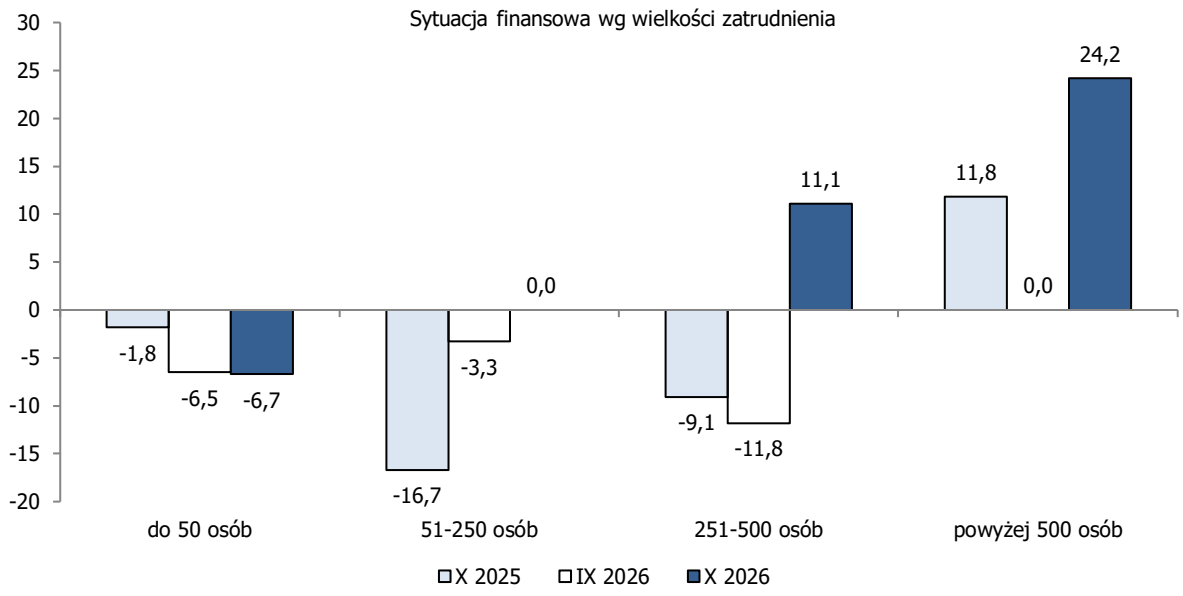


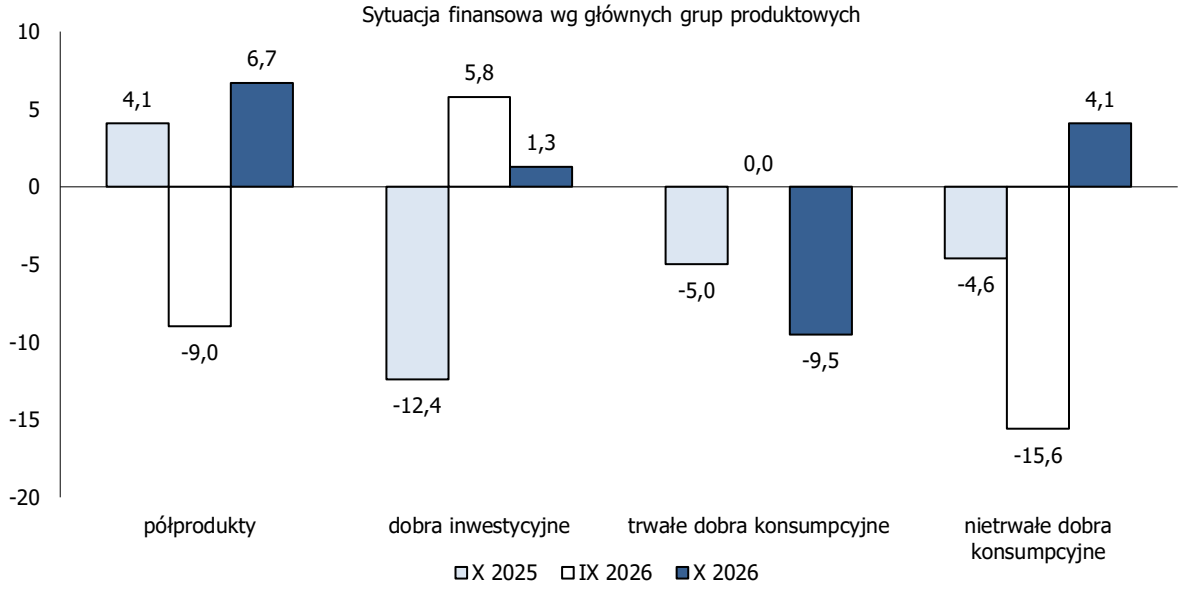
7. Sytuacja finansowa



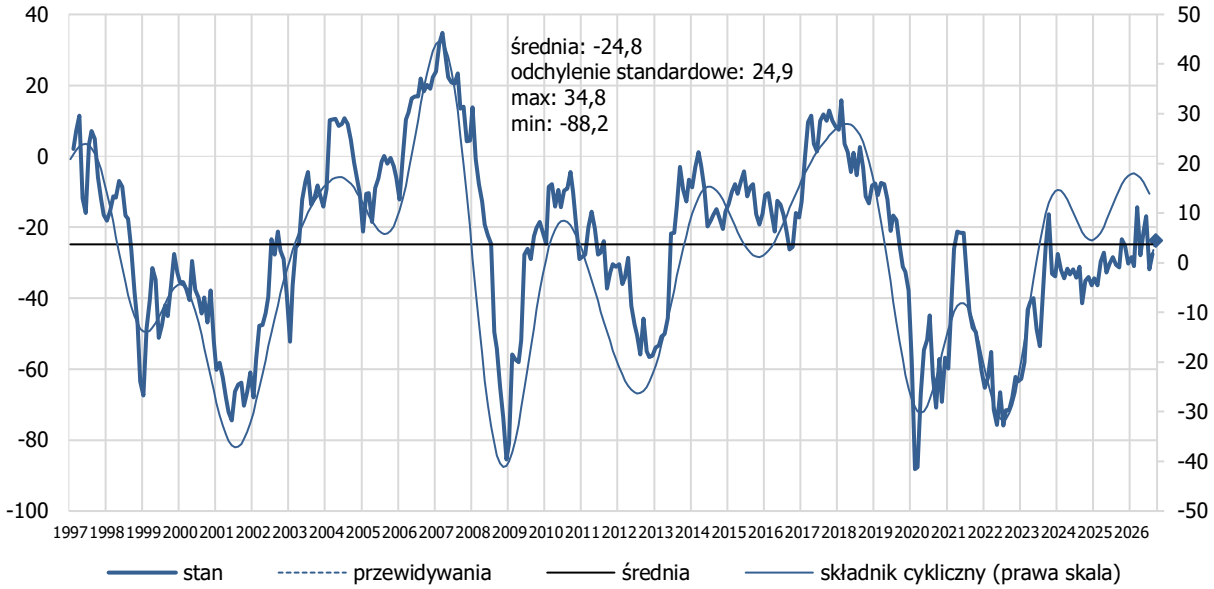
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
poprawa	9,6	13,6	13,5	11,0	15,2	12,3
brak zmiany	75,3	66,7	68,3	70,9	71,3	76,8
pogorszenie	15,1	19,7	18,2	18,0	13,5	10,9
saldo	-5,4	-6,1	-4,6	-7,0	1,7	1,4



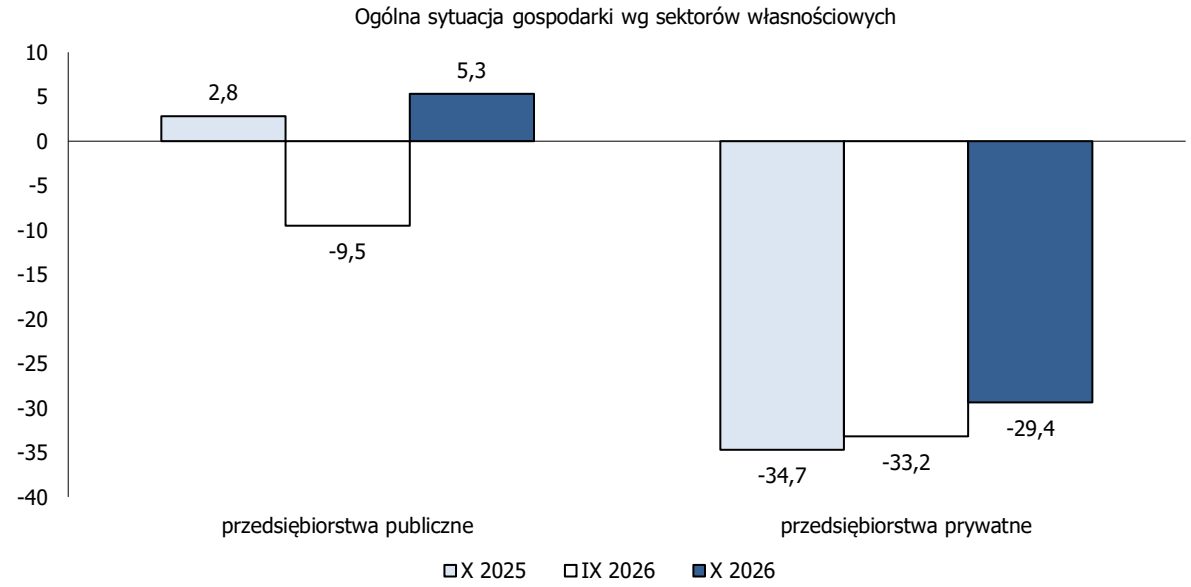

Sytuacja finansowa wg wielkości zatrudnienia
30
25
20
15
10
5
0
-5
-10
-15
-20
-1,8
-6,5
-6,7
-16,7
0,0
-3,3
-9,1
-11,8
11,1
11,8
0,0
24,2
do 50 osób
51-250 osób
251-500 osób
powyżej 500 osób
X 2025
IX 2026
X 2026


Sytuacja finansowa wg głównych grup produktowych
10
5
0
-5
-10
-15
-20
4,1
-9,0
6,7
-12,4
5,8
1,3
-5,0
0,0
-9,5
-4,6
-15,6
4,1
półprodukty
dobra inwestycyjne
trwałe dobra konsumpcyjne
nietrwałe dobra konsumpcyjne
X 2025
IX 2026
X 2026

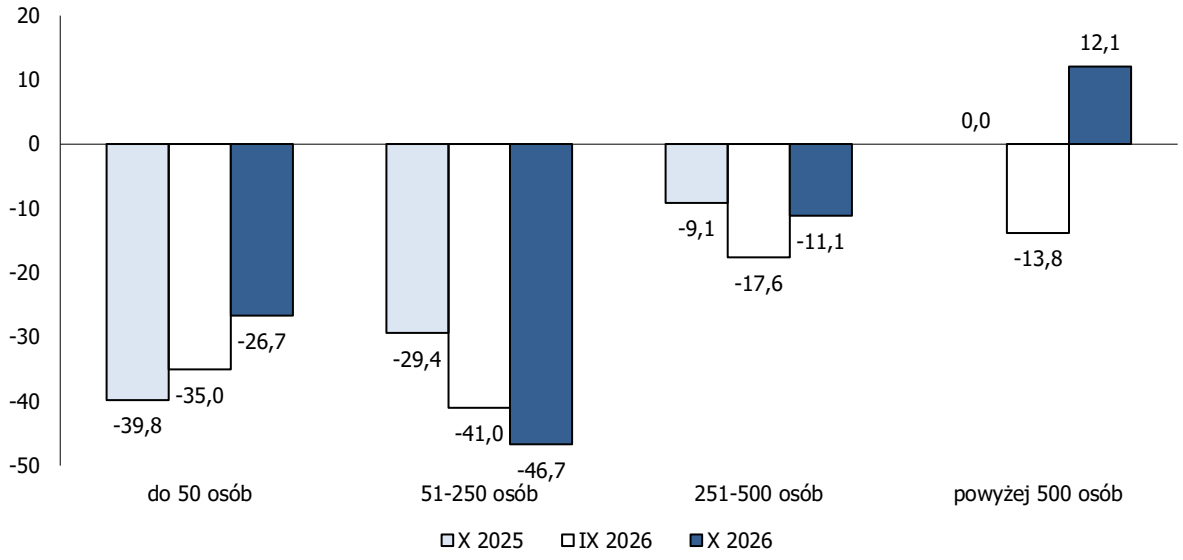
8. Ogólna sytuacja gospodarki



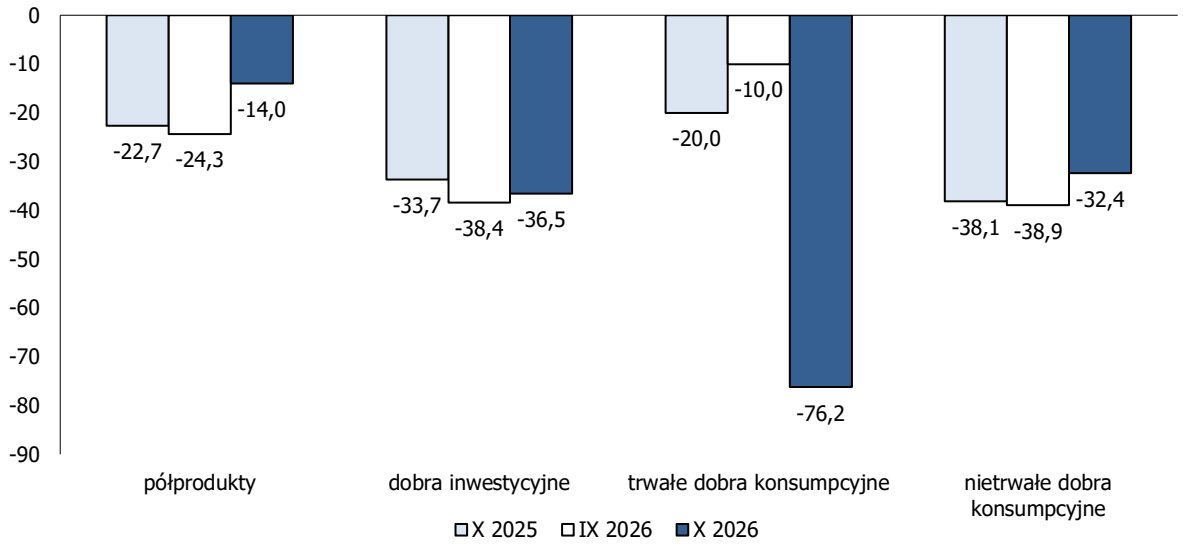
	X'25	VII'26	VIII'26	IX'26	X'26	przewidywania
poprawa	6,5	6,4	9,0	9,6	11,3	12,7
brak zmiany	56,5	66,0	65,2	49,0	49,9	50,9
pogorszenie	37,0	27,6	25,8	41,4	38,8	36,4
saldo	-30,6	-21,2	-16,8	-31,8	-27,5	-23,7



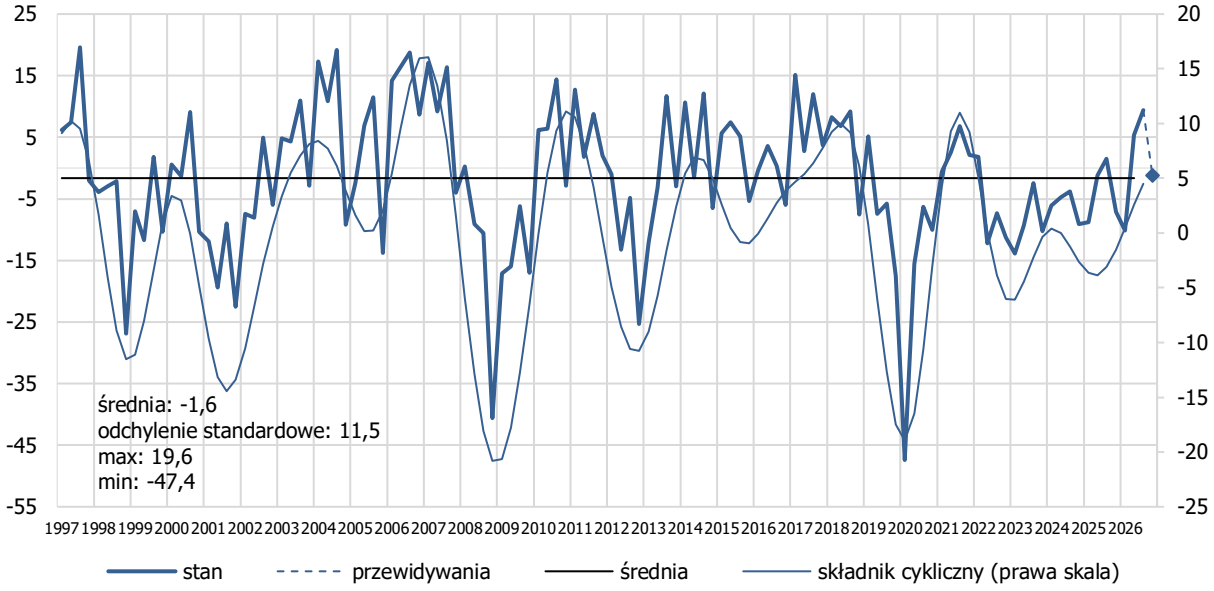
Ogólna sytuacja gospodarki wg wielkości zatrudnienia



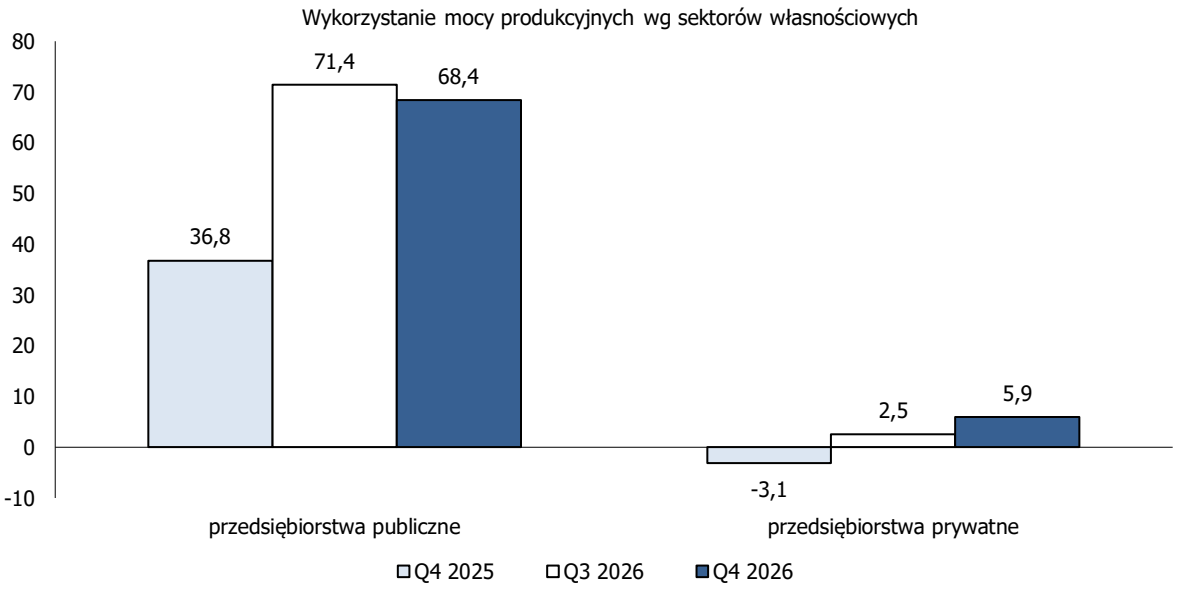
Ogólna sytuacja gospodarki wg głównych grup produktowych



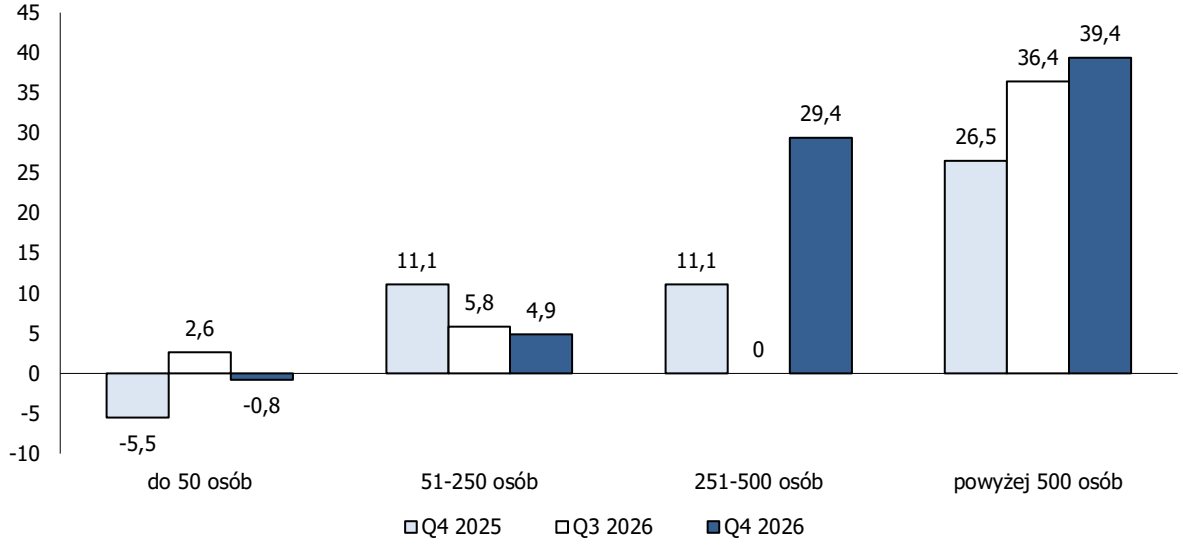
9. Wykorzystanie mocy produkcyjnych



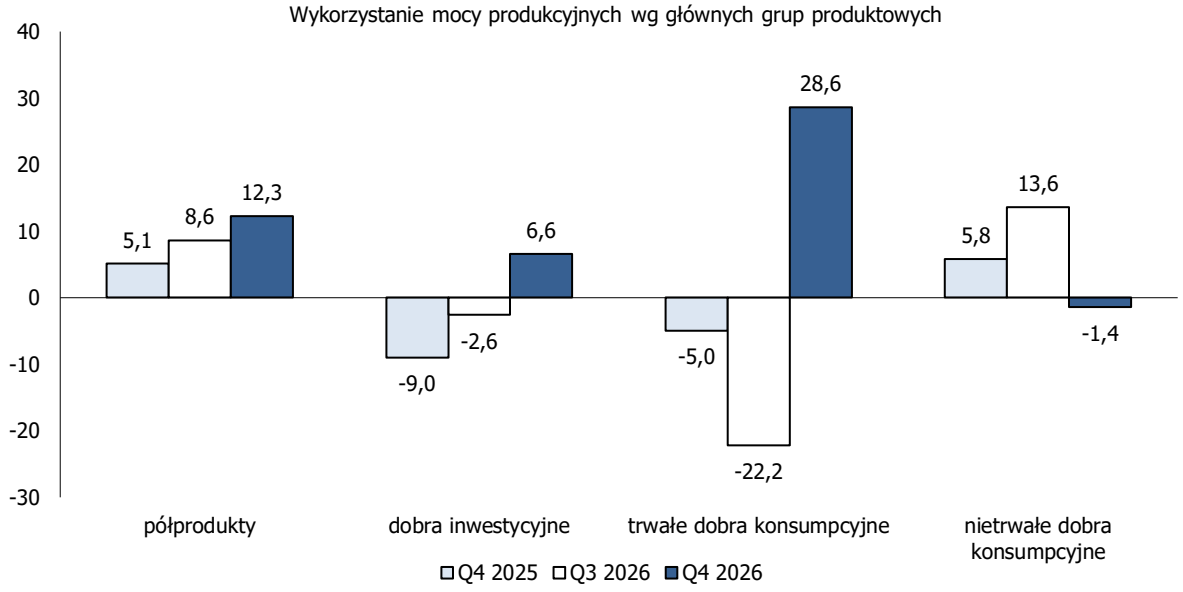
	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	przewidywania
wzrost	14,8	13,3	13,8	21,5	21,4	13,7
brak zmiany	72,0	66,3	62,3	62,4	66,6	71,4
spadek	13,2	20,4	23,9	16,2	12,0	14,9
saldo	1,5	-7,1	-10,1	5,3	9,4	-1,2
stopień wykorzystania mocy produkcyjnych (%)	63,7	70,6	57,6	55,1	29,5	33,9



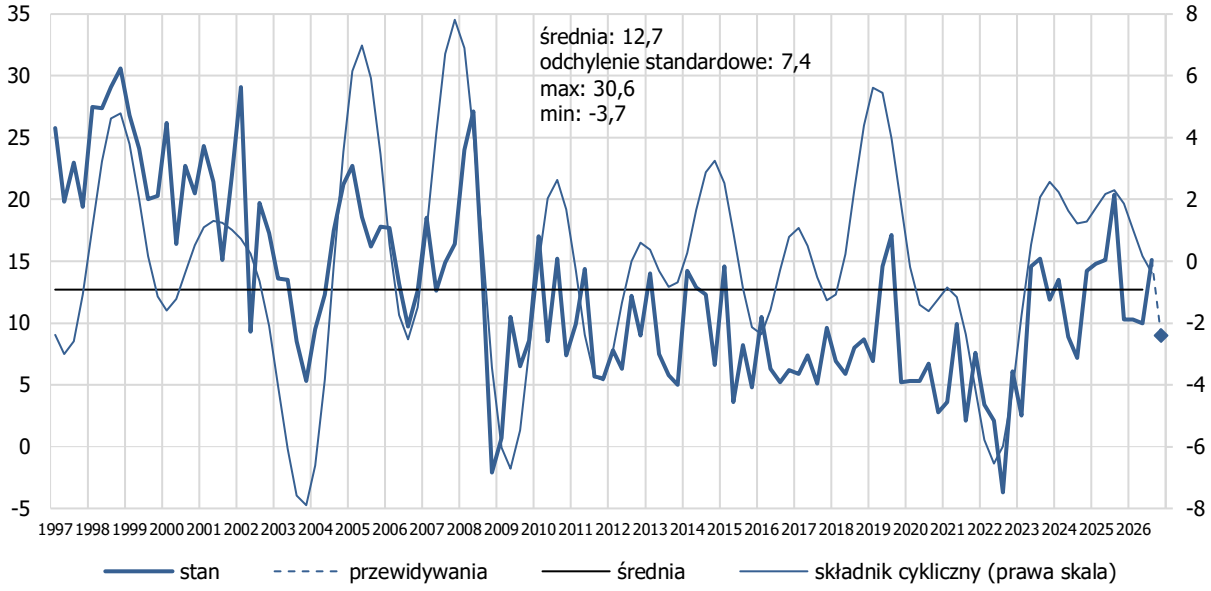
Wykorzystanie mocy produkcyjnych wg wielkości zatrudnienia



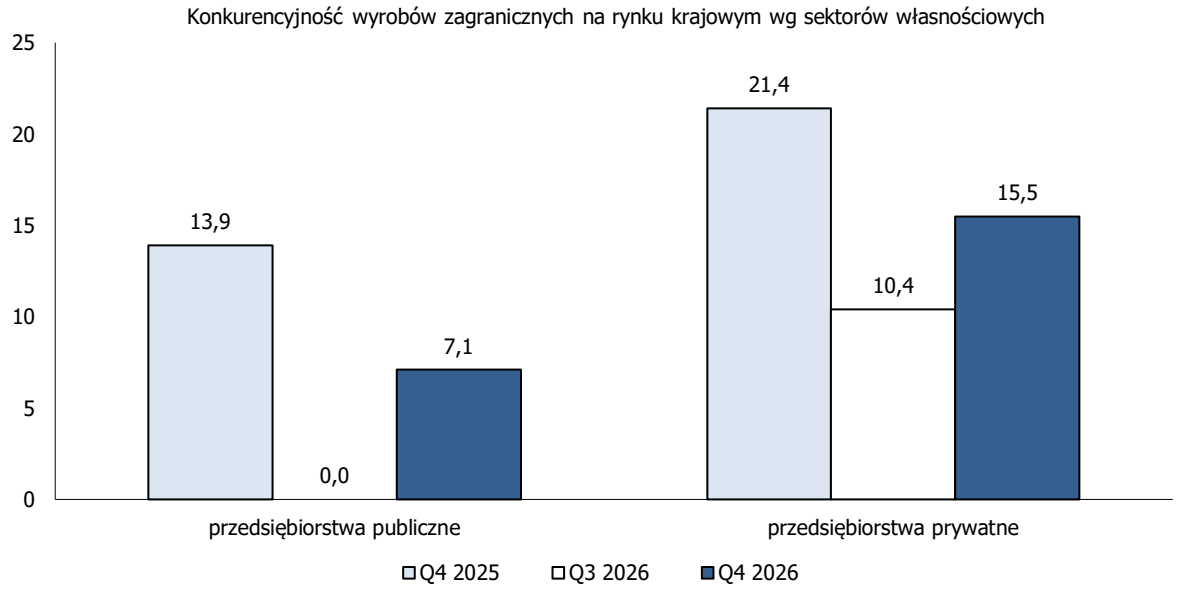
Wykorzystanie mocy produkcyjnych wg głównych grup produktowych



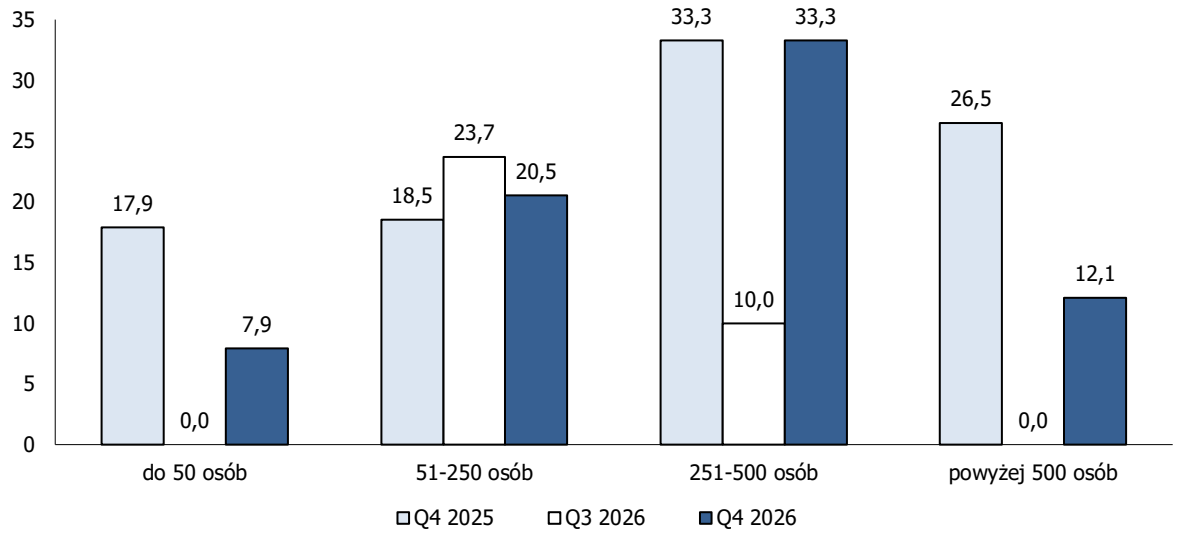
10. Konkurencyjność towarów zagranicznych



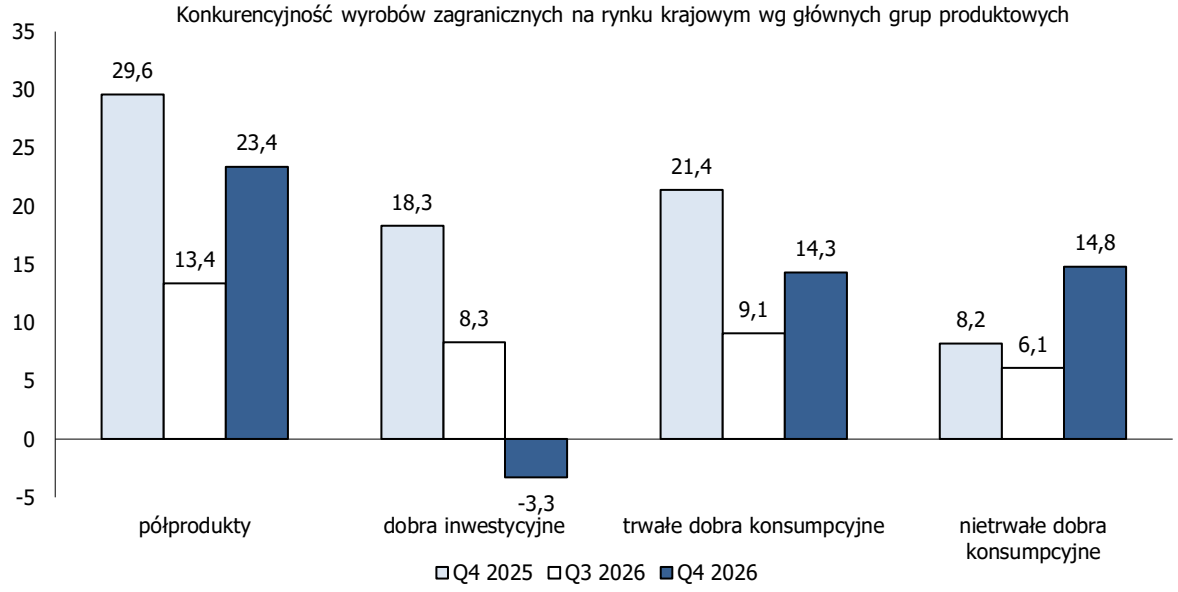
	Q4 2025	Q1 2026	Q2 2026	Q3 2026	Q4 2026	przewidywania
wzrost	24,8	15,7	20,1	19,0	19,7	15,8
brak zmiany	70,8	78,9	70,1	72,0	75,6	77,4
spadek	4,4	5,4	9,8	9,0	4,7	6,8
trudno ocenić	11,9	19,1	34,3	38,5	19,1	19,4
saldo	20,4	10,3	10,0	10,0	15,1	9,0



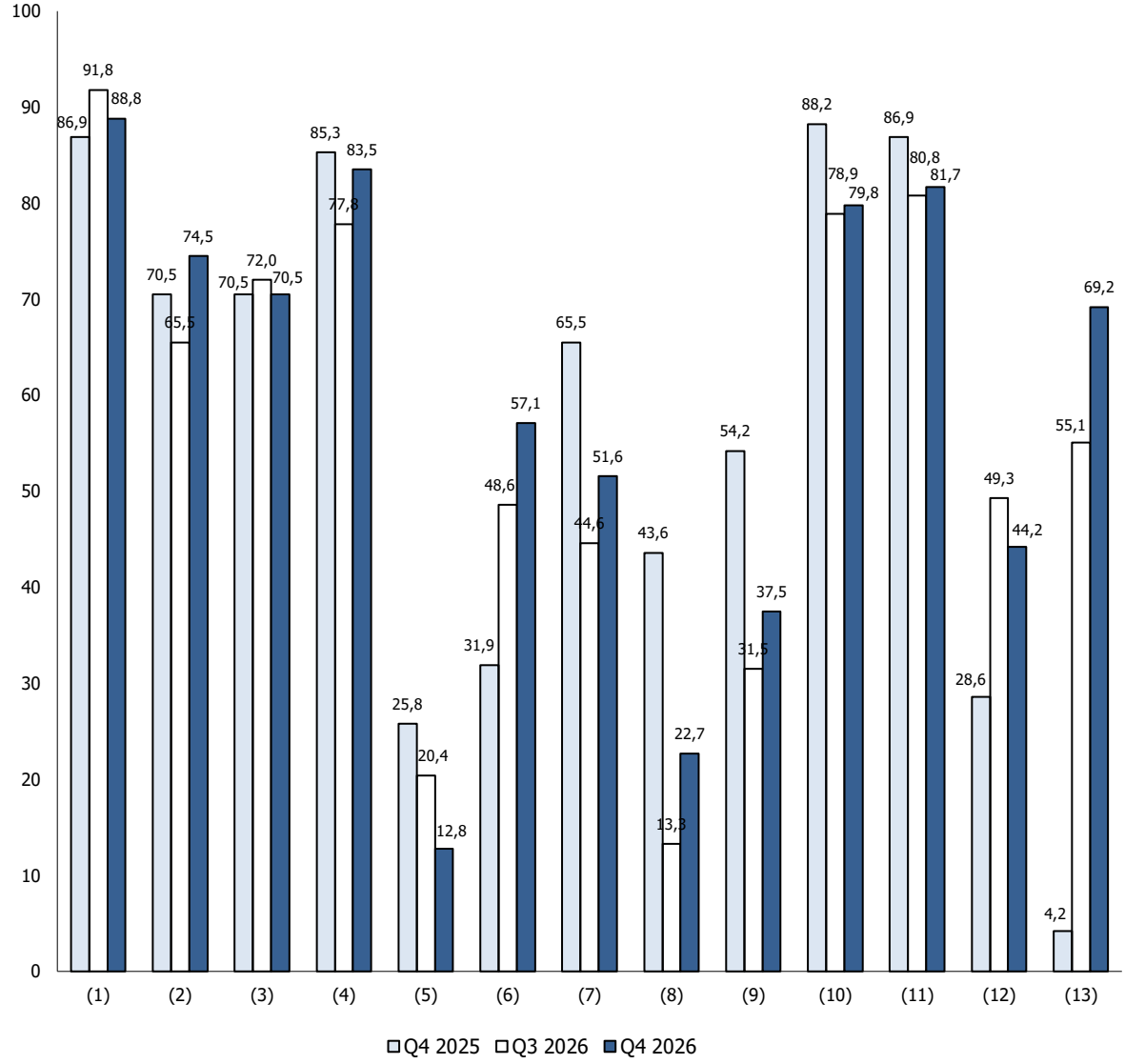
Konkurencyjność wyrobów zagranicznych na rynku krajowym wg wielkości zatrudnienia



Konkurencyjność wyrobów zagranicznych na rynku krajowym wg głównych grup produktowych

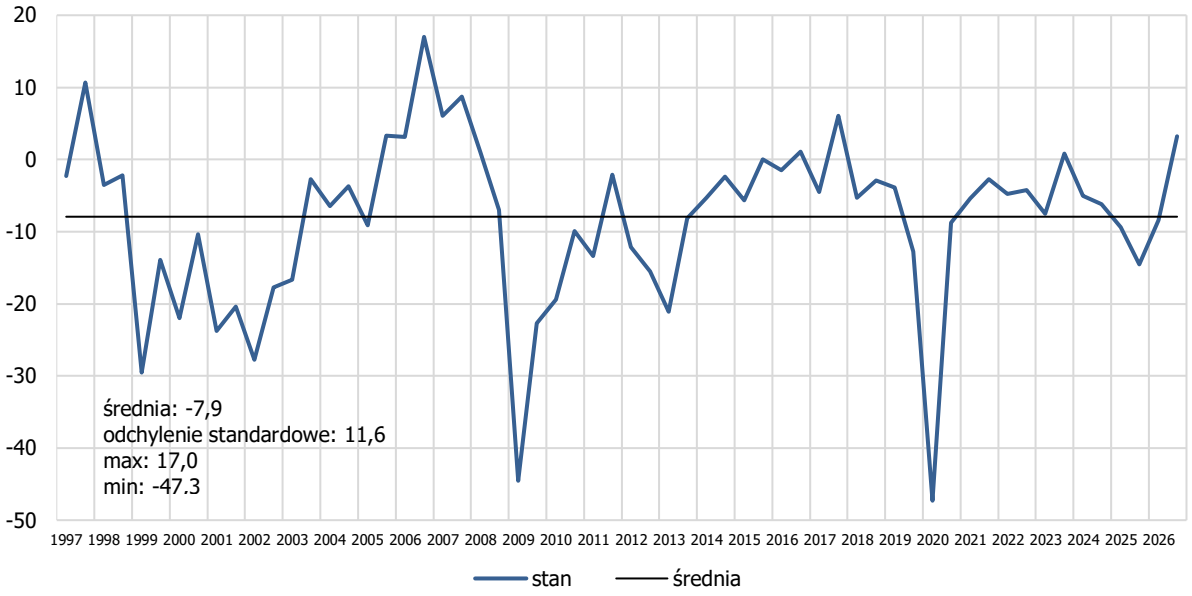


11. Bariery działalności gospodarczej

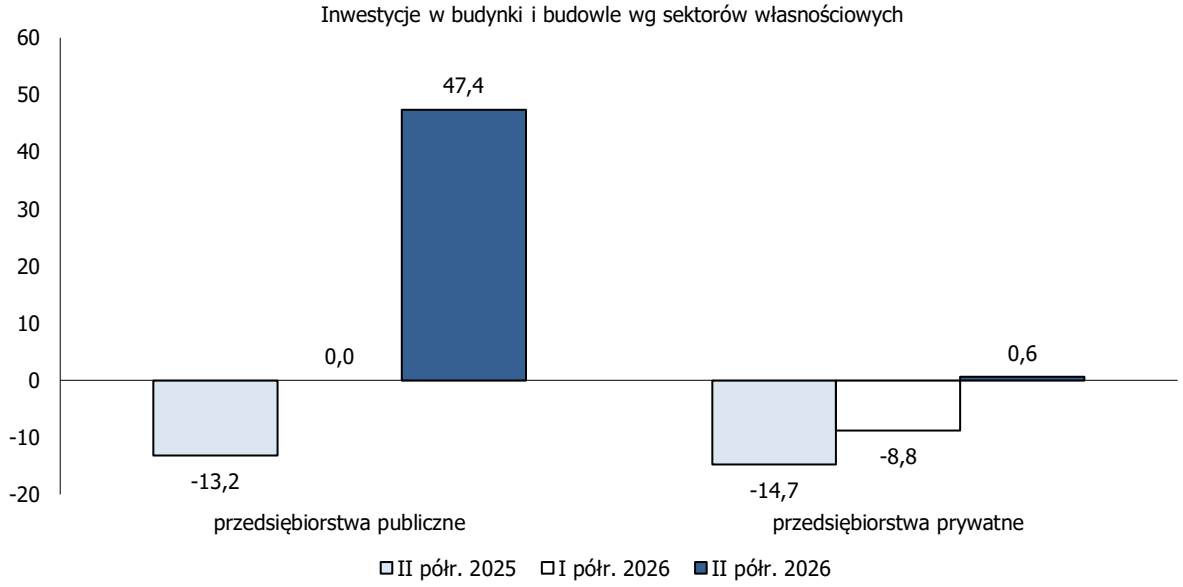


(1) niedostateczny popyt krajowy
(2) niedostateczny popyt zagraniczny
(3) konkurencyjny import
(4) brak wykwalifikowanej siły roboczej
(5) niedostateczne wyposażenie
(6) brak surowców i materiałów
(7) niska płynność finansowa
(8) niska dostępność kredytu
(9) niekorzystne warunki kredytowe
(10) niestabilność przepisów prawnych
(11) obciążenia podatkowe
(12) inne
(13) nie występują

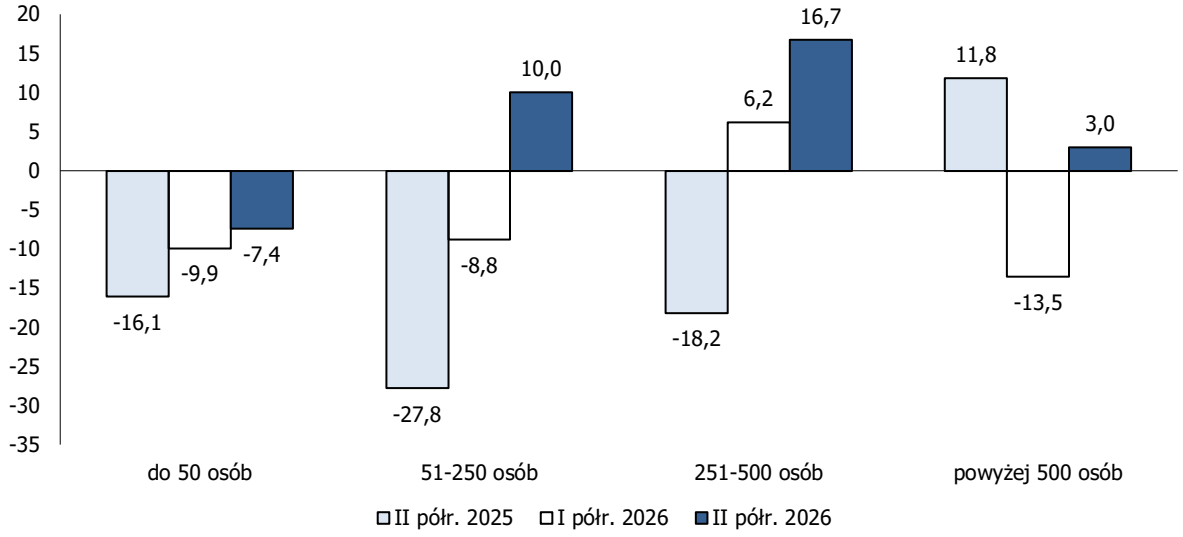
12. Inwestycje w budynki i budowle



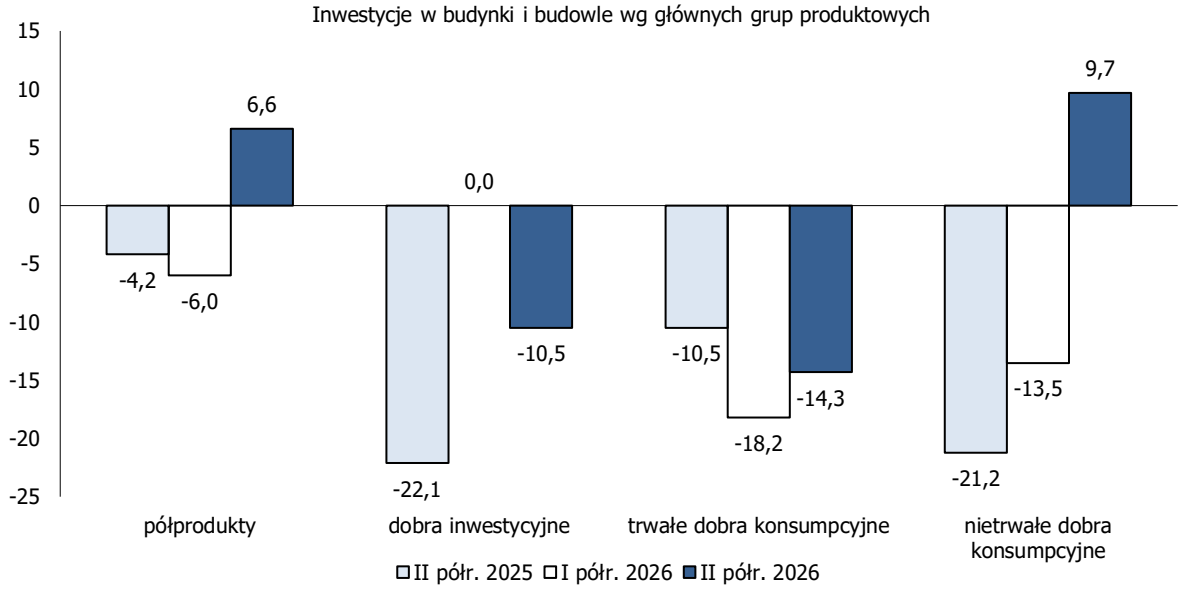
	I półr. 2024	II półr. 2024	I półr. 2025	II półr. 2025	I półr. 2026	II półr. 2026
wzrost	17,9	17,6	14,5	11,1	15,6	22,2
brak zmiany	59,2	58,7	61,6	63,3	60,4	58,8
spadek	22,9	23,8	23,9	25,6	24,0	19,0
saldo	-5,0	-6,2	-9,4	-14,5	-8,4	3,2



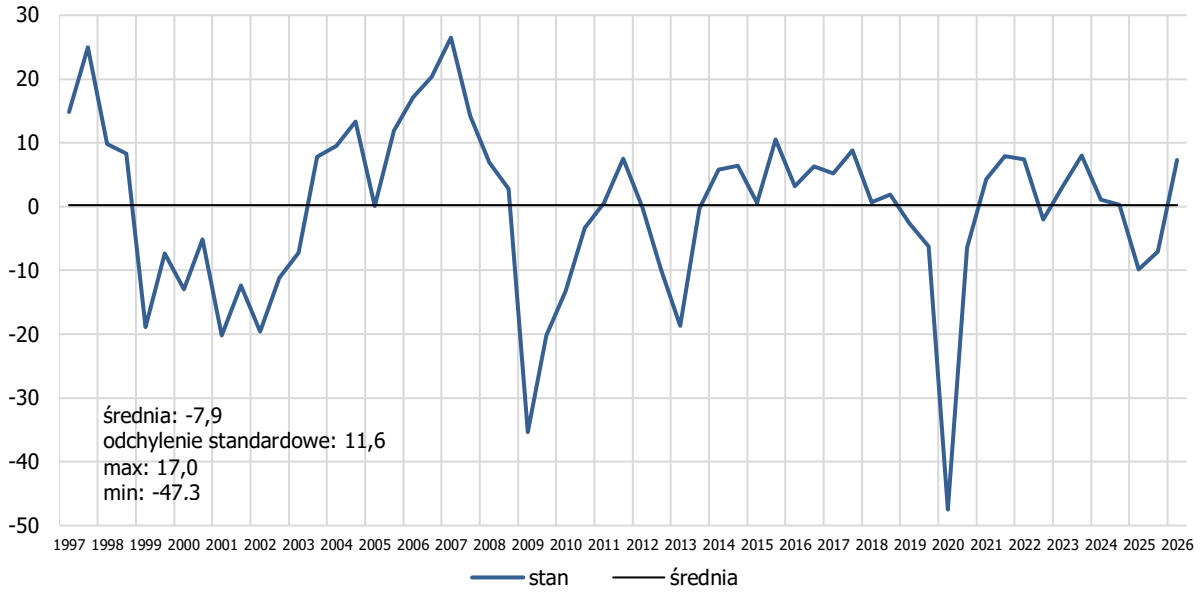
Inwestycje w budynki i budowle wg wielkości zatrudnienia



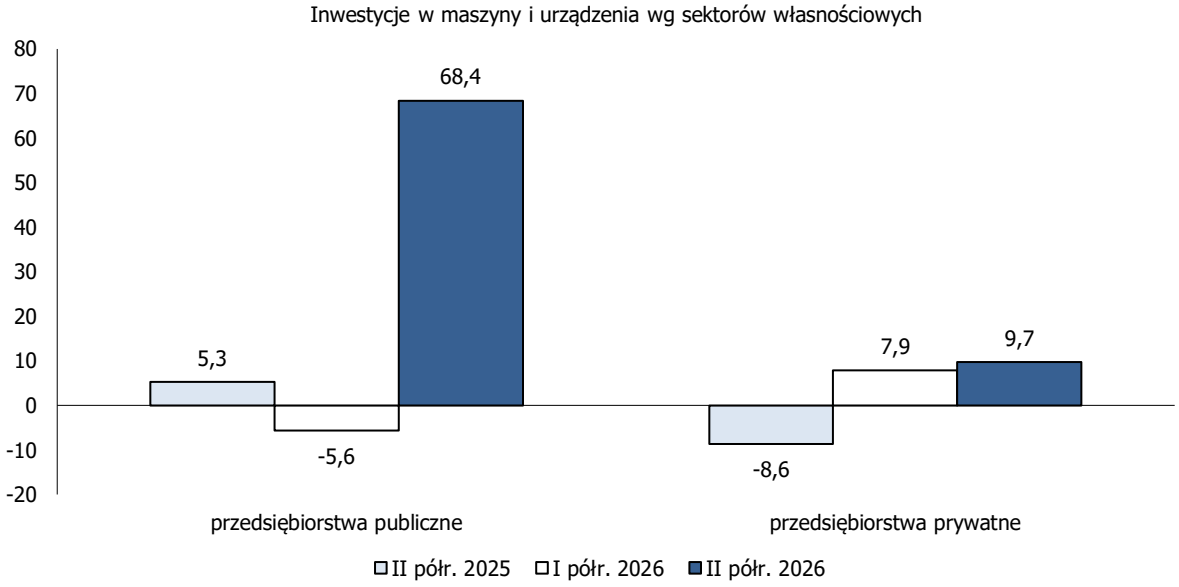
Inwestycje w budynki i budowle wg głównych grup produktowych

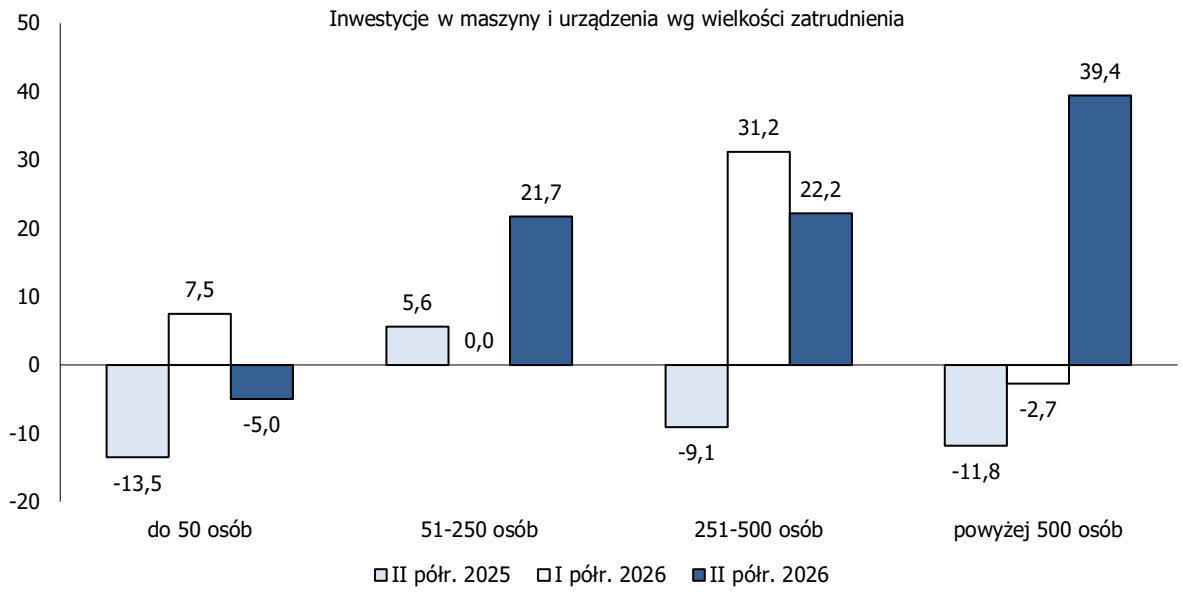


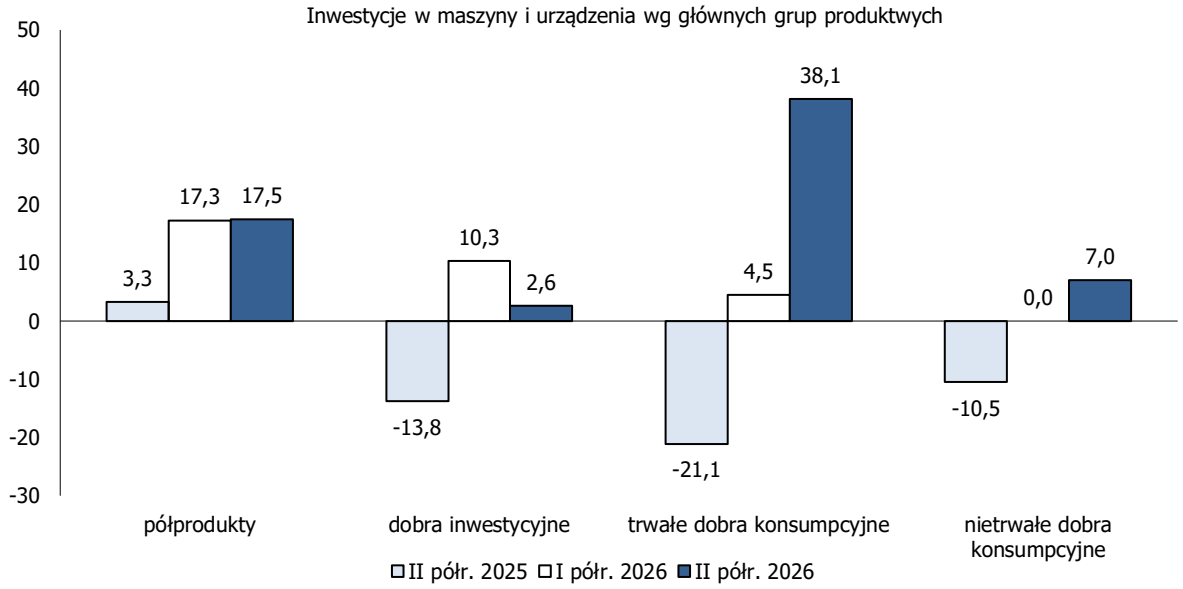
13. Inwestycje w maszyny i urządzenia



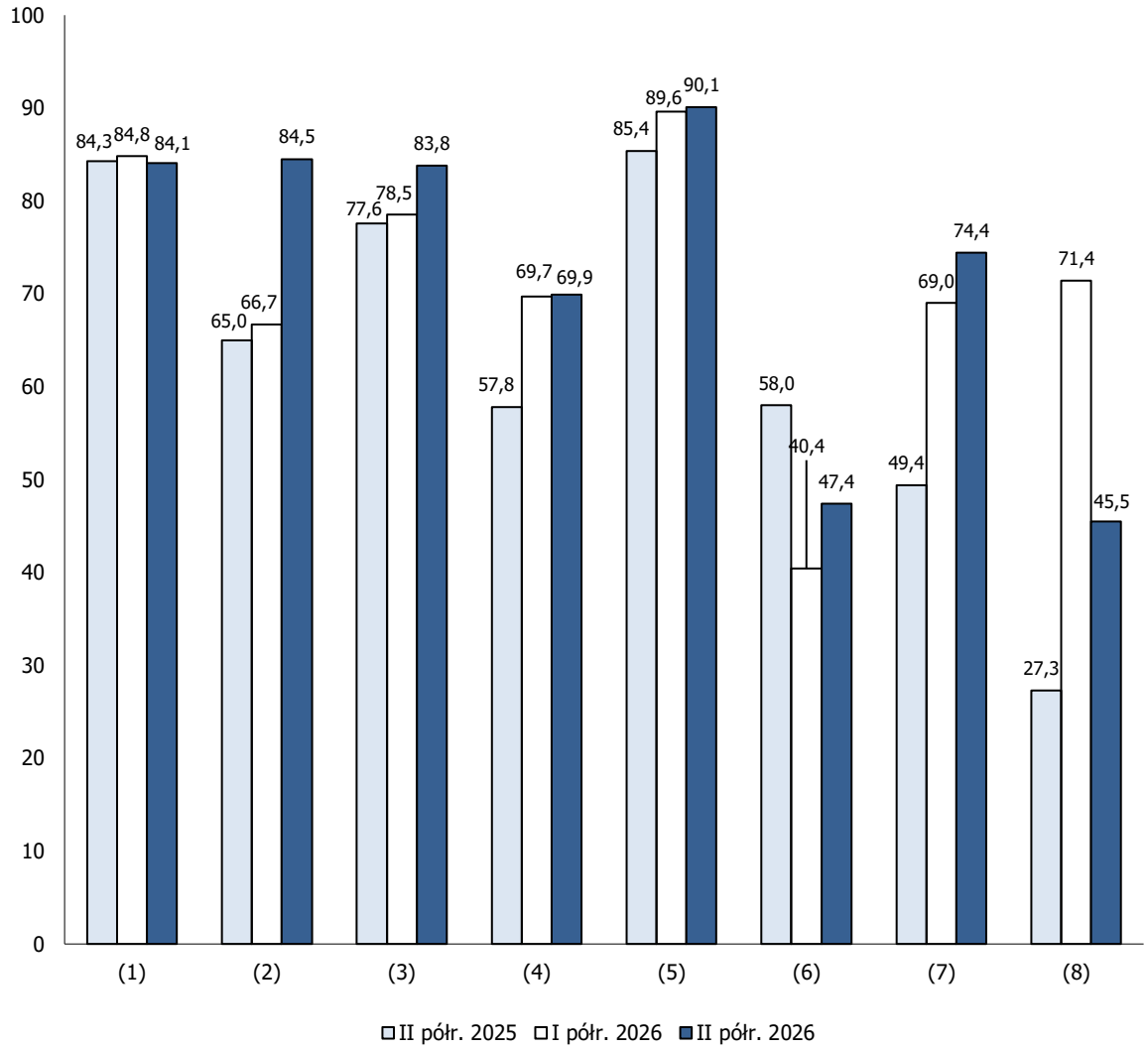
	I półr. 2024	II półr. 2024	I półr. 2025	II półr. 2025	I półr. 2026	II półr. 2026
wzrost	23,4	24,9	17,4	17,4	27,4	29,8
brak zmiany	54,2	50,6	55,4	58,2	52,5	53,5
spadek	22,4	24,6	27,2	24,4	20,1	16,8
saldo	1,1	0,3	-9,9	-7,0	7,3	13,0




Inwestycje w maszyny i urządzenia wg wielkości zatrudnienia
50
40
30
20
10
0
-10
-20
7,5
-13,5
-5,0
5,6
0,0
21,7
31,2
-9,1
22,2
39,4
-11,8
-2,7
do 50 osób
51-250 osób
251-500 osób
powyżej 500 osób
II półr. 2025
I półr. 2026
II półr. 2026

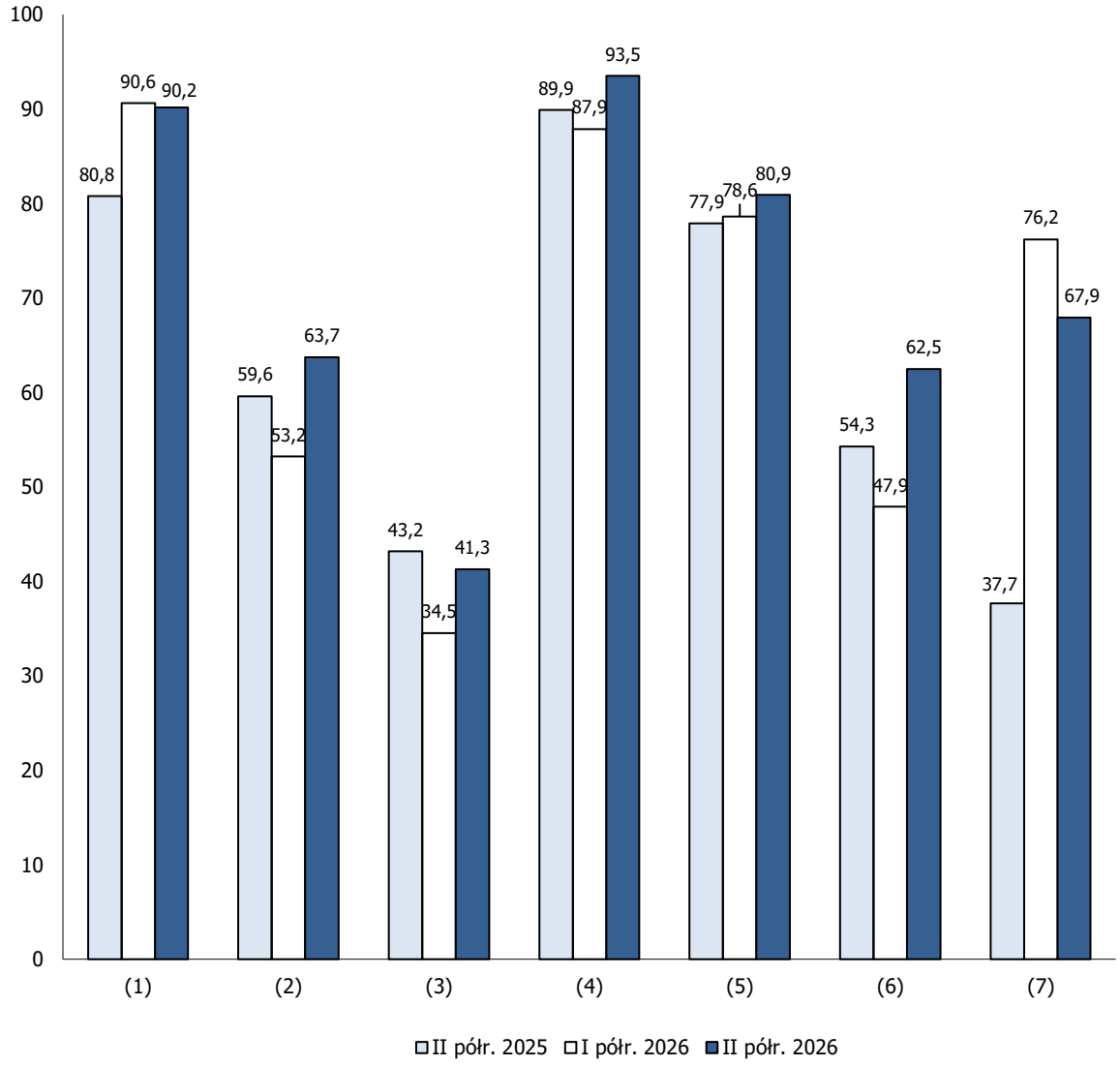

Inwestycje w maszyny i urządzenia wg głównych grup produktwych
50
40
30
20
10
0
-10
-20
-30
3,3
17,3
17,5
-13,8
10,3
2,6
-21,1
4,5
38,1
-10,5
0,0
7,0
półprodukty
dobra inwestycyjne
trwałe dobra konsumpcyjne
nietrwałe dobra konsumpcyjne
II półr. 2025
I półr. 2026
II półr. 2026

14. Inwestycje planowane



(1) wymiana starego wyposażenia
(2) powiększenie mocy produkcyjnych
(3) mechanizacja i automatyzacja produkcji
(4) wprowadzenie nowych technik wytwarzania
(5) oszczędzanie energii
(6) kontrola zanieczyszczeń
(7) poprawa bezpieczeństwa
(8) inne

15. Czynniki ograniczające inwestycje planowane



(1) niedostateczny popyt
(2) wysoki koszt kapitału
(3) trudności w uzyskaniu kredytów
(4) niewystarczający zysk
(5) obawa przed zadłużeniem
(6) czynniki techniczne
(7) inne